



EASYTIMES

ТЕМА НА БРОЯ

В броя четете...

Изи Кредит като
работодател

стр. 2

Интервю с „Георги“

стр. 2

Регионални инициативи

стр. 5

Истински истории

стр. 12

Маркетинг активности

стр. 13

Изи Кредит
в медиите

стр. 16

10^{та}

Национална търговска конференция 2017

В началото на месец август, за десети пореден път, се проведе Националната търговска конференция на Изи Кредит. Тя протече под надслов „Герои на промяната“ и запозна близо 650 присъстващи колеги с новости-

те в бизнеса след придобиването на конкурента Провидент и посоките за бъдещото развитие на компанията. Антония Събева, изпълнителен директор на Management Financial Group, откри събитието, което се прове-

де в Гранд хотел Пловдив. Специален гост на конференцията беше Тереза Маринова, която разказа какви са паралелите между спорта и бизнеса и как се постигат успешни резултати.

стр. 8 »

ЕДИН ДЕН НА...

Мариета Христова и Валентин Вутев, Организатори продажби

В настоящия брой на Изи Таймс ще ви представим двама наши успешни колеги – Мариета, Организатор продажби в офис София–Враждебна и Валентин, Организатор продажби в офис София–Хаджи Димитър. Не е случайно, че отделяме внимание точно на кредитните консултанти, защото те са лицето и гръбнакът на компанията ни.

Ето и какво споделиха те с нас:

Разкажи ни за себе си?

М.Х.: Здравейте, казвам се Мариета Христова от София. Завършила съм бизнес администрация през 2012 г. Работила съм предимно в търговията преди да проявя интерес към Изи Кредит. На 28 г. съм, семейна с едно дете, очакваща второ съвсем скоро.

В.В.: Казвам се Валентин Вутев. Роден съм в китното и много хубаво градче Етрополе. Там завършвам средното си образование, след което кандидат-

ствам в тогавашния ВИИ „Карл Маркс“ гр. София, а в последствие УНСС - специалност „Счетоводство и контрол“, където завършвам висшето си образование. През това време работя в търговията в родния си град. Започнал съм като продавач и благодарение на моята упоритост и трудолюбие успях да се развия като личност и стигнах до длъжността председател на клоново стопанство, обхващаща 4 села и така до 2001 г.

стр. 3 »

Изи Кредит на 12 г.



Вече точно 12 години Изи Кредит осигурява достъп до финансови услуги от врата на врата за хора, които по различни причини не са могли да се възползват от тях.

Достъпът до финансови услуги или т. нар. „финансово включване“ е в основата на бизнес модела на компанията, която е сред водещите в небанковия финансов сектор у нас. Изи Кредит отбеляза своята 12-та годишнина през м. април, и е един от най-големите работодатели в сектора с над 3 500 кредитни консултанта и служителя, работещи в над 160 офиса в цялата страна.

стр. 6 »

ИЗИ КРЕДИТ КАТО РАБОТОДАТЕЛ

Ирена Иванова, ръководител отдел „Кредитен“ и „Обслужване на клиенти“

Какво превръща Изи Кредит в атрактивен работодател?

Спокойната работна атмосфера, доверието и отношението към всеки служител. Екипите, с които работя – другаде няма да ги намеря!

Какво е за теб да работиш в Изи Кредит?

Гордост, защото сме лидери на пазара. Предизвикателство, защото динамиката поддържа нивото ми. Отговорност, защото грешките са недопустими.

Какво е да работиш дълго време на едно място?

Стремеж към усъвършенстване и непрекъснато надграждане. Точно това, че съм тук от 10 години не ми позволява да се

нося по течението, напротив – стрема се към нови върхове и успехи със същия хъс, с който започнах през май 2007 г.

Какво би посъветвал нов колега в първия му работен ден в компанията?

Да приеме подадената ръка, да работи уверено и спокойно, защото в Изи няма невъзможни неща!

Ако имаш „магическа пръчка“, какво би променила – професионално и в личен план?

В професионален план – бих поканила всеки един колега от регионален офис за един ден в Кредитен отдел, а извън него – надявам се да порастна и да се науча да почивам пълноценно!



Интервю с „Георги“



Кой всъщност е „Георги“ в реалния живот, извън рекламата?

„Георги“ всъщност носи името Даниел и е от Варна, актьор по професия и призвание. Завършил Академията (НАТФИЗ) преди пет години, в класа на Стефан Данаилов. Веднага след завършването си започна да играе – в няколко театъра из страната и в два, в София. Най-много обича да се занимава с деца и го прави повече от 10-12 години.

А какво е да бъдеш „Георги“? Как възприемаш неговата роля?

„Георги“ за мен е сериозна задача, като всеки професионален ангажимент. И въпреки че професията му е привидно много далече от моята, приятно е да влезеш в образа на лъчезарен и добър човек, винаги готов да помогне.

Защо реши да участваш в кампаниите/рекламите на Изи Кредит?

Всъщност, попаднах на кастинг за рекламата на Изи Кредит

съвсем случайно. Отидох по настояване на познати, а пък те взеха, че ме избраха и така досега :).

Предизвикателствата по време на снимките?

Като актьор, съм свикнал на всичко, но последният клип, в който участвах за Изи Кредит, беше истинско предизвикателство. Това да снимаш всичко в един кадър изисква много голямо усилие и старание. Нямах право на грешка. Преминаваш през всички сцени и трябва да си перфектен. Ако другите объркат, и ти гориш. Ако ти объркаш, пак всички горят.

Нещо любопитно и интересно, което е останало извън кадър?

Снимачният процес беше много приятен. Много се забавлявахме с хлапетата, които участват в рекламата. През цялото време си говорихме на английски с момченцето, което в клипа е изрисувало стаята си. То цитираше анимационни филмчета и много се смяхме.

ЕДИН ДЕН НА ...

» от стр. 1

Мариета Христова и Валентин Вутев, Организатори продажби



Валентин Вутев



Мариета Христова

Как и защо реши да започнеш работа в Изи Кредит?

М.Х.: Моя приятелка беше кредитен консултант в структурата на Изи Кредит, от която се поинтересувах за естеството на работата. След като тя ми обясни, реших да опитам, защото условията ми позволяваха да съчетавам работата с отглеждането на първото ми дете. Стори ми се интересно да работя с много и различни хора.

В.В.: Предвид икономическия срив, който започна в малките населени места в страната, реших да напусна и да потърся работа в София. Намерих такава, но не бях много удовлетворен от нея и продължих да търся, защото исках да се развивам и да работя нещо от което да бъда удовлетворен. Първоначално от обява научих за Профи кредит, където кандидатствах и бях приет, след което започнах работа в офис Младост, но само след 8 месеца работа една от моите колежки ми предложи да започна в Изи Кредит, в Младост. Приех предложението и на 06.11.2008 г. започнах работа като Кредитен консултант в офис Младост.

Какво се промени за теб след като започна работа в компанията?

М.Х.: В началото започнах малко като на шега, с идеята че ще е нещо временно, но впоследствие работата ми хареса и така вече три години. Покрай срещите с

клиентите станах по-общителна и контактна, и дори се научих да карам кола.

В.В.: Започнах да се чувствам по-уверен, по-можещ, по-знаещ. Бях удовлетворен от работата си. Напуснах другата работа, където ходих на смени. Започнах да натрупвам клиенти. По това време имаше голямо текучество. Идваха много консултанти и си отиваха по една или друга причина, но аз съм от хората, които не обичат да сменят често работата си. Който ме е търсил и питал, съм давал съвети как да намира клиенти. Често съм ходил с новоназначени консултанти на адреси, за да видят нагледно как се пише предложение и как се разговаря с клиент, когато го посетиш на домашен адрес. В нашия офис са обучавани много хора, част от които са вече на по-високи нива в йерархията.

Как минава един твой работен ден накратко?

М.Х.: Сутрешна оперативка в офиса, съчетана със закуска :), прозвъняване на клиентите и организиране на работния ден, обмисляне на продажбите, събиране на вноски, отделяне на време за реклама...

В.В.: Сутрин като стана от сън, докато си пия кафето си подготвям програмата за деня, след което се придвижвам до офиса и в 9:30 часа може да се каже, че съм готов да започна работния ден. Първо, ако има кредити за

пускане ги пускам, след това започвам да звъня на клиентите, с които ще се срещам през деня. Ако има въпроси от страна на мениджъра ги уточняваме. След което аз потеглям по така начертания маршрут. Ако през това време се обади някой, който желае кредит, аз съм на разположение. Ако не мога да го занеса се обаждам на мениджъра, за да се уточним как да го придвижам до офиса. Два пъти в седмицата рекламирам. Мога да кажа, че в моя район няма човек, който да не ме познава. Някой ме наричат кредитен инспектор, други шефе, трети просто Вальо. Имам си и някои определени места, където се срещаме с клиентите за вноските и разбира се да уточним следващата. След като си събера вноските тръгвам към офиса, за да се отчете. Много пъти се налага в офиса да ме чакат, тъй като моя район е почти без транспорт и се ходи изключително пеш. Лично мое мнение е, че КК трябва да си бъде в района, ако желае да има клиенти, а не да чака в офиса да му дадат.

Какво е да се срещаш и общуваш с различни хора всеки ден?

М.Х.: Интересно, защото влизаш в битието на всички клиенти. Незъннателно стават част от живота ти, съпричастен си към проблемите и радостите им.

В.В.: Да се срещам всеки ден с различни хора за мен е едно ново предизвикателство. Това са

различни типове личности. Всеки клиент споделя своята болка, какво се е случило и защо му е необходима подкрепа от Изи Кредит. По този начин без да исках научавах съдбата на всеки от тях. В процеса на разговор и писане на предложение разбирам този клиент ще бъде ли лоялен или не. Има много клиенти, които по една или друга причина имат нужда от финансова подкрепа, но има и такива, които просто вземат пари без да правят сметка, че тези пари трябва да се вършат и после: „ама не мога, дай да го разсрочим по някакъв начин“. Лично мое мнение е, че повечето млади хора нямат такива навици, а това е много важно. На много от моите клиенти казвам: лесно се вземат, но трудно се връщат, така че преди да вземеш прецени как и колко ще можеш да върнеш на седмица или месец.

Каква е твоята формула за успех и какво те прави успешен/а в това, което правиш?

М.Х.: Креативността, придобития с течение на работата опит и желанието за успех и развитие. Харесва ми, че разполагам с времето си и същевременно заплащането ме удовлетворява. Срещаш се с невероятно различни хора, с различни сфери на дейност, с различен мироглед.

В.В.: Накрая бих казал, че моята формула за успеха е търпение, трудолюбие, всеотдайност и любов.

Изи Бонус с нов каталог

- ✓ за над 80 страхотни подаръка от каталога
- ✓ отстъпка от последващ кредит и всеки следващ кредит е по-евтин
- ✓ възможност да станете ВИП клиент

Повече информация за лоялната програма на <http://www.easycredit.bg/easybonus>

300 - 1 800 €			
			
KAPPA BA STIVSKI KUPUS Kup: 100 Iznos: 700 €	KUPUS Kup: 120 Iznos: 1200 €	OTVORNI ČAŠA Kup: 120 Iznos: 700 €	KADJANJE SA KUPUS Kup: 900 Iznos: 700 €
			
KUPUS Kup: 100 Iznos: 900 €	ČAŠA Kup: 100 Iznos: 1000 €	TUPINJEŽNI ČAK Kup: 100 Iznos: 1000 €	KAPPA BAKET Kup: 100 Iznos: 1000 €
			
TUPINJEŽNI ČAK Kup: 100 Iznos: 1000 €	ČAŠA Kup: 100 Iznos: 1000 €	TUPINJEŽNI ČAK Kup: 100 Iznos: 1000 €	KAPPA BAKET Kup: 100 Iznos: 1000 €
			
TUPINJEŽNI ČAK Kup: 100 Iznos: 1000 €	ČAŠA Kup: 100 Iznos: 1000 €	TUPINJEŽNI ČAK Kup: 100 Iznos: 1000 €	KAPPA BAKET Kup: 100 Iznos: 1000 €
			
TUPINJEŽNI ČAK Kup: 100 Iznos: 1000 €	ČAŠA Kup: 100 Iznos: 1000 €	TUPINJEŽNI ČAK Kup: 100 Iznos: 1000 €	KAPPA BAKET Kup: 100 Iznos: 1000 €

РЕГИОНАЛНИ ИНИЦИАТИВИ

Изи Кредит бе спонсор на шестото издание на „Пролетно хоро“ във Велинград



Изи Кредит бе сред основните партньори на шестото издание на „Пролетно хоро“, което се проведе на 18 март във Велинград. Компанията подкрепи местната инициатива за трета поредна година.

Партньорството на Изи Кредит е в унисон с политиката на компанията да подкрепя значими за местната общност събития, които се провеждат в градовете и техните райони в цялата страна, където компа-

нията развива дейност.

„Пролетно хоро“ е традиционен български фолклорен фестивал, който се провежда през последните шест години. На събитието присъстваха над 2000 души от цяла България. Във

фестивала участваха различни танцови състави от страната, с които се провеждат надигравания.

Като един от основните партньори на фестивала, Изи Кредит получи и благодарствено писмо от сдружение „Пролетно хоро“. В него се изказват най-сърдечни благодарности към Изи Кредит и офис Велинград за подкрепата на фестивала и уверение, че при наличие на бъдеща подкрепа и съдействие от хора и организации, сред които и Изи Кредит, проявата ще събира още дълги години любителите на български народни хора във Велинград.

Изи Кредит съдейства за провеждането на „Маратон на приятелството“ в Плевен

На 21 май в гр. Плевен се проведе четвъртото издание на Маратон на приятелството, който Изи Кредит подкрепи като спонсор.

За трета поредна година гр. Плевен беше домакин на това събитие, което събра над 550 участници от над 21 държави. Състезанието включваше няколко дисциплини: класически маратон (42,2 км), полумаратон (21,1 км), щафета и градски крос „Аз мога“ (3 км).

Като част от програмата си за корпоративна социална отговорност, Изи Кредит подкрепя спортни инициативи на локално и национално ниво за по-добър начин на живот.



Подкрепихме още редица инициативи:



Изи Кредит спонсорира международно събитие за съвременни танци в град Русе



Изи Кредит дари 5 лаптопа на децата от училище „Георги Бенковски“ в с. Малки Искър

РОЖДЕН ДЕН

Изи Кредит на 12 г.



Дупница



Лом

Пловдив - Юг



За 12 години Изи Кредит се наложи като една от най-разпознаваемите компании за небанкови потребителски кредити, като тя е първа назовавана марка.

Всеки офис по случай рождения ден на кампанията, направи своя специална торта и отпразнува празника с всички колеги.



София - Враждебна

Стара Загора



Централен офис - Елеонора Филипова



ТЕМА НА БРОЯ

10^{та}

Национална търговска конференция 2017

ГЕРОИ НА ПРОМЯНАТА

Директорите на дирекция „Продажби“ Ангел Маджиров и Мислав Ангелов ни запознаха с търговските резултати и ключовите постижения за изминалата година, а Ивомир Стевасарев, мениджър „Бизнес развитие“, преведе езика на Провидент за колегите от Изи Кредит (и обратно). За интеграцията на

двете компании и предизвикателствата на промяната разказа и двамата интеграционни мениджъри Рамона Илисие и Ивайло Чавдаров.

За най-необикновените моменти от лятото и за останалите успешни кампании през годината ни разказа Силвия Александрова, заместник директор „Дирек-



» от стр. 1

ция Маркетинг“ на Изи Кредит. Тя разкри завесата и пред предстоящите кампании до края на годината, а за началото на програмата „Доведи приятел“ научихме от специално заснето за целта видео от Соня Бонова, Групов маркетинг директор.

Малко по-късно Софроний Димитров, директор „Бизнес развитие, проекти и анализи“, с типичното си чувство за хумор ни преведе през основните стъпки и спънки пред управлението на проекти. Конферентната част завърши с едно изкачване към Еверест от двама алпинисти, които решават да обединят усилията си по пътя към върха – своеобразна метафора на сливането на Изи Кредит и Провидент и обединяването на усилията и екипите на двете компании.

Палата №3 на Пловдивския панаир беше домакин на партито вечерта. Гостите бяха посрещнати с напитки и музиката от саксофон и пиано на входа на палатата. Най-добрите 16 Кредитни консултанти, 1 Организатор инкасатор, 19 Мениджъри развитие, 1 Мениджър развитие от програма „Супер професионалист“, 10 Регионални мениджъра и 3 Ерия мениджъри получиха награди за своите забележителни резултати за първата половина на годината – All-inclusive почивка за двама в хотел Сол Несебър Бей, гр. Несебър.

Колегите, навършващи 10 години в Компанията, бяха наградени със статуетки и специални грамоти с благодарност за тяхната лоялност.



#ГЕРОИ НА ПРОМЯНАТА



#ГЕРОИ НА ПРОМЯНАТА



#ГЕРОИ НА ПРОМЯНАТА



#ГЕРОИ НА ПРОМЯНАТА



стр. 10 »

ТЕМА НА БРОЯ

10^{та}

Национална търговска конференция 2017

ГЕРОИ НА ПРОМЯНАТА

Музикалната програма беше осигурена от ансамбъл за народни танци „Етноритъм“ и специалният гост на вечерта – певицата Деси Слава. Колегите също се справиха страхотно и цяла вечер нито за секунда дан-

сингът не остана празен.

Така с много усмивки, добро настроение и увереност, че големите успехи тепърва предстоят, завърши юбилейната Търговска конференция на Изи Кредит.



» om cmp. 9



ИСТИНСКИ ИСТОРИИ

Истинският разказ на Таня Вълчева, Организатор продажби от офис Гоце Делчев

Чувам си телефона. Звъни ли, звъни. Рано е. Някъде към 6:30 сутринта. Толкова рано? Със сънени очи се вирам. Я, телефонът на Светослав. Нима е време? Чакат близнаци. Е, да ви кажа, чакаме ги ние всички. Семейството им има 3 деца от два брака. Вдигам, Светльо започва с извиненията. Казвам „Абе, човек, не ми се извинявай, качвам ти кредита веднага! Бързам, бързам!“. И готово. С тези таблетки... бързо и по всяко време. Качвам се в офиса към 9:15 часа. Ели, моята мениджърка, вече е готова с проверките. Бързаме, бързаме, но нещо се закучи. А близнаците трябва да се родят в Благоевград. Ще пътуват 120 километра. Забравих да ви се представя... аз съм Таня Вълчева от офис Гоце Делчев. То в тази суматоха, но както и да е. Ели помоли колегите от Кредитен отдел за съдействие и разбиране, да прередим другите кредити. И защото бързината е наше положително качество, Светослав е в офиса и всичко е готово в 9:35. „Хайде лек път и да се обадиш“, му заръчах. Сутринта на другия ден сядам да си пия сутрешното кафе, отварям си Фейсбук и какво да видя - Светослав се е похвалил. Има две дъщери. Е, хубаво ми е.



МАРКЕТИНГ АКТИВНОСТИ

Лятната кампания „За най-обикновените и най-необикновените моменти от лятото“

Изи Кредит допринесе за повече приятни моменти през лятото на своите клиенти. Защото това е сезонът, изпълнен с най-много необикновени моменти за всички. Това е сезонът, в който човек се откъсва от своето ежедневие, като независимо дали му предстоят специални поводи или не чак толкова специални с приятели и познати, той търси приятното изживяване и добре прекарано време. В повечето случаи обаче, за всичко това са необходими допълнителни ресурси, с които не всеки успява да се справи сам...

Затова, за да реализираш най-обикновените и най-необикновените си моменти през лятото, може да потърсиш финансовите услуги на Изи Кредит. Компанията бе разработила специална инициатива за своите потребители от 15 май до 31 юли. Всеки клиент, усвоил кредит през промоционалния период, участва в ежеседмична томбола за спечелване на един от петдесет смартфона, които бяха теглени всяка седмица. Успоредно с това, компанията беше подготвила и с много други рекламни и тематични за лятото изненади, които очакваха клиентите на Изи Кредит в периода на промоцията.

ЗА НАЙ-ОБИКНОВЕНИТЕ И НАЙ-НЕОБИКНОВЕНИТЕ МОМЕНТИ ОТ ЛЯТОТО.

ПРОМО

Вземи кредит от Изи Кредит от 15 май до 31 юли и може да спечелиш един от **50 страхотни смартфона**. Не пропускай шанса си и за още много награди.

EASYCREDIT
Побече информация за продуктите и промоциите на www.easycredit.bg

0700 18 100
Без допълнително таксуване
WWW.EASYCREDIT.BG



МАРКЕТИНГ АКТИВНОСТИ



Щастлива седмица с Изи Кредит

В началото на месец май Изи Кредит проведе нова седмична промоция под наслов „Щастлива седмица с Изи Кредит“.

Компанията бе предвидила приятни изненади за всички свои клиенти, които усвоят кредит в периода от 9-ти до 14-ти

май 2017. Заедно с договора си, те получиха и скреч-карта, която да изтрият и да проверят късмета си. Сред подаръците бяха бележници, чадъри, шапки и други рекламни сувенири, които правят ежедневието ни по-удобно и цветно. Във всеки един от офисите на

дружеството в цяла България посредством томбола бе изтеглена по една голяма награда – електрическа кана.

Тегленето се извърши на 15-ти май, понеделник, когато бяха обявени и имената на късметлиите.

Изи Кредит раздаде 400 ел. кани от промоцията „Кредит Пенсионер“

Компанията предостави възможност на всеки потребител, който ползва продукта „Кредит Пенсионер“ в периода 01.03. – 30.04.2017 г., да спечели 1 от 400 електрически кани и много чанти за пазар.

Ето и какво споделиха двама наши клиенти, спечелили от томболата – М.К. от офис Пловдив-Тракия и М.М. от офис Своге:

От кога сте клиент на Изи Кредит?

М.М.: Ооо, от много време, може би вече три години.

М.К.: От миналата година съм ваш доволен клиент.

Как разбрахте за нас и защо се доверихте на Изи Кредит?

М.М.: За вас разбрах от стикер, който беше залепен на стълба до нас. Видях го и позвъних.

М.К.: За вас разбрах, когато видях брандиран офис.

Ще ви бъде ли полезна каната и какъв друг подарък бихте се зараждали да спечелите?

М.М.: Да, разбира се, как няма да ми бъде полезна. Спечелих и чанта за пазар, която си я ползвам с удоволствие. Мъжът ми миналия път спечели чаша от вас и той също много се радва. Ако спечеля телевизор ще бъда на седмото небе.

М.К.: В момента не се сещам за друго, но какъвто и да е, бих се радвал

Има ли нещо, което не ви харесва и бихте ли ни посъветвали да променим?

М.М.: Не, всичко ви е перфектно. Много съм доволна от персонала ви. Радослав, моят

менджър е страхотен и е много добро момче. Абе, всички от офиса са страхотни.

М.К.: Не, всичко ми харесва. Имате много добро обслужване, давате парите веднага, получавам отговора веднага, без да чакам дни наред.

Ще разчитате ли на продуктите/услугите на Изи Кредит и занаят пред?

М.М.: Да, бих разчитала отново на вас.

М.К.: Винаги бих взел от вас, защото обслужването ви е много добро, бързо и професионално.



М.М.



М.К.



В.Ц. /офис Берковица



И.И. /офис Русе Дружба

ВЪТРЕШНИ СЪБИТИЯ

Вътрешното съревнование „Направи лятото си незабравимо! Спечели нова кола, почивка за цялото семејство или 1000 лева!“

Като иновативна компания и голям работодател, финансовата институция Изи Кредит винаги се стреми да стимулира своите кредитни консултанти и служители. Това е поредното мащабно вътрешно предизвикателство, което компанията организира. Чрез томбола, Изи Кредит този път подари още повече

награди на своите най-добри и успешни консултанти и мениджъри от цялата страна – 2 страхотни чисто нови автомобили, две 5-дневни All Inclusive почивки за цялото семейство на българското Черноморие и две парични награди по 1000 лева. Вярваме, че нашите мениджъри и кредитни консултанти

са лицето на нашата успешна компания, предоставяйки финансови услуги от врата до врата. Поради това винаги се стремим да поставяме фокус върху допълнителното им стимулиране. За да се включат в състезанието, кредитните консултанти и съответните служители, част от търговската структура на ком-

панията, трябваше да постигнат определен резултат при обслужването на клиентите си. В състезанието се включиха над 200 колеги, които се бориха за големите награди. Тегленето се извърши на 6-ти юни в присъствието на специална комисия – нотариус, юрисконсулт, директори и Ерия мениджър.



Печелившите служители са:

2 награди – лек автомобил:

Служител	Позиция	Ерия	Офис
Милка Василева	Организатор продажби	Юг изток 2	Карнобат
Гая Георгиева	Мениджър развитие	Юг изток	Казанлък 2

2 награди – 5-дневни екскурзии на българското Черноморие:

Служител	Позиция	Ерия	Офис
Юлия Чакъррова	Организатор продажби	Юг център	Девин
Димитър Парапунов	Регионален мениджър	Юг запад	Разлог

2 награди – парична сума в размер на 1000 лв.:

Служител	Позиция	Ерия	Офис
Красимира Кацарова	Кредитен консултант	Юг изток	Стара Загора
Теодора Георгиева	Мениджър развитие	София периферия	Дупница

ИЗИ КРЕДИТ В МЕДИИТЕ

Нежните лица, които стоят зад Изи Кредит

Една от водещите небанкови финансови институции у нас Изи Кредит представя в специална поредица част от нежните лица на своя бизнес, като поставя специален фокус върху дългогодишните си служители и кредитни консултанти, които са в структурата на финансовата институция почти от самото ѝ създаване през 2005 г.

Какво е толкова дълго време да работиш и да бъдеш част от компания лидер в небанковия сектор? За това разказват Фидана Андреева (Ф.А.), Организатор продажби в офис гр. Смолян и Галина Кирова (Г.К.), Регионален мениджър в офиси гр. Горна Оряховица и Велико Търново Бузлуджа на Изи Кредит. Като част от екипа на Изи Кредит те, заедно с още 3500 свои колеги - жени и мъже, допринасят за това навсякъде в България всички, които искат нещо или имат нужда, във всеки един момент, да получават достъп до финансови услуги.

Как се чувстваш вече десет години в компанията на Изи Кредит?

Ф.А. – Като у дома си. Чувствам, че това е моят втори дом, където добрата работа с колегите е едно от основните неща за мен.

Г.К. – Чувствам се прекрасно и удовлетворена, въпреки всички предизвикателства.

Какво те задържа толкова дълго време в Изи Кредит?

Ф.А. – Преди всичко колегите и работното време, което отговаря много на очакванията ми.

Г.К. – Може би това, от което имам нужда като професионалист съм го открила именно в Изи Кредит.

Как би описала Изи Кредит като компания, за която работиш 10 години?



Фидана Андреева

Ф.А. – Това е компания с голям авторитет, като за мен е привилегия да бъда част от нея, при това дългосрочно - вече повече

от 10 години.

Г.К. – Компанията ме кара да се чувствам сигурна. Това ме мотивира допълнително да давам всичко от себе си. Ако човек има желание, може да се развива в Изи Кредит.

Какво се е променило в теб от-като работиш в Изи Кредит?

Ф.А. – Успявам да преценявам хората много по-добре, както и да бъда по-гъвкава в общуването.

Г.К. – Да постигам повече неща, да бъда упорита и никога да не се отказвам от това, което искам да реализирам.

Какво би казала на твои колеги, които сега започват работа в компанията?

Ф.А. – Да бъдат преди всичко



Галина Кирова

търпеливи, много упорити и постоянни в това, което правят. Също така, да бъдат открити един спрямо друг и толерантни спрямо клиентите.

Г.К. – Винаги да преследват мечтите си, да бъдат целеустремени, благодарни за това, което имат, и не на последно място – да бъдат позитивни.

Изи Кредит бе част от турнира „Тереза Маринова и приятели“

За трета поредна година Изи Кредит подкрепи осмото издание на турнира „Тереза Маринова и приятели“, който се проведе на 20 май в Националната спортна академия (НСА). Компанията е сред генералните партньори на турнира и участва активно в неговото организиране. Изи Кредит осигури на състезателите тениски с логото Easy Credit и подари на всички присъстващи деца балони и бонбони.

В лекоатлетическата надпревара тази година взеха участие над

750 деца на възраст между 6 и 12 години. Събитието се реализира в подкрепа на кампанията „София – Европейска столица на спорта 2018“.

Целта на инициатора и патрон на турнира – Тереза Маринова, е малките да бъдат мотивирани да се върнат на стадионите и да развият спортния си потенциал и талант.

Партньорството на Изи Кредит кореспондира с политиката на компанията за корпоративна социална отговорност, която тя реализира вече над 12 години.

