

В броя четете

iCredit ще превзема нови пазари в Европа

4 стр.

Награда „Златно сърце“ за кампанията ни за повишаване на финансовата култура

4 стр.

Над 100 000 подаръка от Изи Кредит за първолаците и тази година

5 стр.

Привилегии за топ мениджърите в търговската структура

5 стр.

ТЕМА НА БРОЯ

Седмата търговска конференция: „Разтърсване“

„Изи Асет Мениджмънт“ АД е абсолютен лидер в своя сектор в България и тепърва ще се разраства на международните пазари, което ще отвори още повече възможности за кариера в компанията. В това се убедиха близо 400 служители на седмата национална търговска конференция, под надслов „Разтърсване“. Събитието се проведе на 18-20 юли в хотел Lighthouse Golf Resort край Балчик. И тазгодишната конференция не изневери на традицията - вдъхновяваща атмосфера и локация, огромен мащаб, стегнати и в същото време съдържателни мениджърски презентации, артистични и



Дафинка Стилиянова

красиви отборни изпълнения в игрите и атрактивна шоу програма. Както отбеляза Параскева Любомурова, един от бизнес трениорите ни: „С всяка изминала година нивото на търговската конференция е все по-високо“. В допълнение, тази година имаше и социален елемент. Децата от дом „Вяра, надежда и любов“ в Мездра докоснаха сърцата и душите на участниците в конференцията със свои авторски песни и танци. Служителите на „Изи Асет Мениджмънт“ им се отблагодариха с бурни аплодисменти и като закупиха техни ръчно изработени аксесоари.

стр. 3 »

УСПЕШНИТЕ КРЕДИТНИ КОНСУЛТАНТИ

Анета Малинчева, топ кредитен консултант от офис Ботевград

„Ще завърша кариерата си в „Изи Асет Мениджмънт“ като кредитен консултант“. Това обяви на Седмата търговска конференция изпълнителният директор на компанията Дафи Стилиянова. Оказва се, че позицията „кредитен консултант“ в Изи Кредит е достатъчно високо стъпало в кариерата за мнозина. Над 90% от най-добрите консултанти в компанията са удовлетворени и щастливи от своята професия и позиция, и нямат никакво намерение да я променят, дори и при съблазнително предложение за изстраване в йерархията, показва допитване сред тях. Нещо повече, някои от водещите консултанти на компанията в момента дори вече са направили обратната стъпка и от мениджъри са предпочели да станат кредитни консултанти. Сред хората, които са преминали по този път, е Анета Малинчева от офис Ботевград. Първоначално стартирайки в компанията като мениджър развитие, тя преминава на позицията „кредитен консултант“. Причината не я крие – по времето, когато става мениджър развитие, офисът в Ботевград тепърва започва своето



развитие и не всичко в работата е организирано добре. Преценява, че като кредитен консултант може да е по-полезна. Така се оказва и на практика. Потвърждават го и ръководителите ѝ в офиса в Ботевград. Анета е възпитаник на Националната спортна академия и е бивш училищен преподавател по физическо възпитание, с над 20 години трудов стаж в системата. Намаленият брой деца в училищата не ѝ дава шанс да се развива пълноценно в учителската професия и тя обръща поглед към набиращия скорост бизнес с бързи кредити. Анета е на 53 години, омъжена, има син на 28 години.

стр. 2 »

Новото ръководство на „Изи Асет Мениджмънт“

Топ мениджмънтът на „Изи Асет Мениджмънт“ АД вече е в разширен и в още по-силен състав. Създателите на компанията ни Неделчо Спасов и Станимир Василев се посветиха изцяло на каузата „Изи Кредит – номер едно и на международните пазари“ (виж статията в рубриката „Изи Кредит по света“). Така щафетата в българската структура поеха нови изпълнителни директори - Дафинка Стилиянова и Кирил Михайлов, до преди това директор „Продажби“ и финансов директор. Ерия мениджърите на Юг-Запад и Север-Запад - Ангел Маджиров и Мирослав Ангелов, станаха търговски директори, а ерия мениджърът Север-Изток Пламен Петков - оперативен директор.

Официално промените влизат в сила от 1 октомври, но бяха обявени още на седмата търговска конференция в средата на юли. Изборът на тандема Дафи Стилиянова и Кирил Михайлов беше посрещнат с бурни аплодисменти на конференцията. Дватамата се посегуваха, че успешно успяват да се изкарат един друг от равновесие - нещо, което по начало трудно им се отдава като опитни и балансирани личности. По оценка на създателите на компанията новите изпълнителни директори се допълват идеално. „Колкото и да изглеждат различни, те двамата всъщност са една страхотна амалгама от порив и страст, от дълбок разум и трезва преценка, от мечтания и стратегическо виждане. Убеден съм, че двамата са по-добра комбинация от нас двамата със Станимир и вярвам, че с помощта на всеки в компанията, те ще я изведат до нови върхове“, каза на търговската конференция Неделчо Спасов.

стр. 2 »

» от стр. 1

Новото ръководство на „Изи Асет Мениджмънт“

Новите изпълнителни директори от своя страна благодариха за гласуваното им доверие. „Благодаря на Стан и Дечо не за предложението и за позицията, а за доверието. Всеки, който ме познава, знае, че парите, властта и кариерата не ме бласнат и че единствената титла, която признавам, е тази на победителя. Аз винаги ще бъда една от вас“, обрна се към колегите си Дафинка Стилиянова. Преди да оглави дирекция „Продажби“ Дафи

работи като кредитен консултант и регионален мениджър на офис София-Люлин. Тя призна, че позицията на изпълнителен директор ѝ е предлагана много пъти, но до сега я е отказвала. „Сега приех, защото живеем в интересни времена и позицията е предизвикателство, а аз си падам по предизвикателствата“. Дафи издаде и професионалната си мечта – един ден да завърши кариерата си като кредитен консултант. Другият изпълнителен директор – Кирил Михайлов,

от своя страна просто благодари на всички служители за това, което правят за компанията. Кирил е един от най-опитните ръководители в Централен офис. В качеството му на финансов директор, негов приоритет през годините беше да пази финансовата стабилност и дисциплина в компанията. Резултатите са категорични – Изи Кредит е една от най-стабилните институции на пазара, с много добра ликвидност и кредитоспособност. Компанията е финансово неза-

висима – задължнялостта ѝ е много ниска, доколкото собственият ѝ капитал надвишава няколко пъти заемния. На конференцията през юли бяха обявени още две промени. Юрисконсултът Пламен Манчоров вече е Ръководител отдел „Интеграция и управление на сигурността“ (бивш отдел „Външна сигурност“), а търговският аналитик от дирекция „Продажби“ – Галин Тодоров, стана мениджър „Анализи“.

УСПЕШНИТЕ КРЕДИТНИ КОНСУЛТАНТИ

» от стр. 1

Анета Малинчева, топ кредитен консултант от офис Ботевград

Как попадна в Изи Кредит?

През 2007 г. работех в офиса на голям конкурент на Изи Кредит, който тази година прекрати дейност. Разбрах, че Изи ще открият офис в Ботевград. Свързах се с Антон Филипов, на когото по това време беше възложена задачата да го развие. Предложи ми добри условия и приех. От позицията на времето мога да потвърдя, че съм взела правилно решение.

Лесно ли се адаптира след толкова години работа като учител?

Обученията, които компанията ми осигури, ми помогнаха много. Възприемах нещата бързо и прилагам наученото веднага. Новата работа ми доставяше удоволствие. Практиката ми като учител и работата с много деца улесни общуването ми с клиентите. Нали знаете...учителката трябва да обяснява и да предразполага децата. Същото е и с клиентите.

С колко клиента работиш в момента? Как ги привличаш? С тях или с децата се работи по-трудно?

Работя с между 95 и 110 клиента. Клиентите ме препоръчват на техни познати. Разнасям и рекламни материали. С децата беше ясно. С малките и голе-

мите ученици се работи трудно. Най-лесно е с тези от средните класове. При клиентите е различно. Просто хората са различни.

Как се предпазваш от необслужвани задължения?

В началото бях много наивна. Исках да помогна на всеки. Има обаче много непочтени хора. Те са с две лица – едно, когато поискат заем и съвсем друго, когато трябва да го върнат. С годините обаче изградих усет да ги разпознавам.

Да преминеш на позиция „кредитен консултант“, след като си бил мениджър развитие, е по-рядко явление? Кое те мотивира за тази промяна?

Обстоятелствата го наложиха. Офисът беше съвсем нов и нямаше опит. Прецених, че ще съм по-полезна и по-добра като консултант. Щастлива съм от този свой ход. Още повече, че малко след като постигнах добри резултати и станах топ консултант, ми беше предложен трудов договор. Е, ако тогава ерия мениджър беше Мирослав Николов, вероятно щях да продължа да бъда мениджър развитие. Мирослав е с голям принос за успехите на ерия Север-Запад.

Как приеха промените след 23 юли клиентите? Усеща ли



се някакво колебание или отдръпване от тяхна страна?

Новите условия не пречат на бизнеса и на клиентите. Винаги съм подписвала между 18 и 25 договора месечно. Така е и в периода след 23 юли. Клиентите проявяват разбиране. Почти всички предпочитат да теглят кредит, без да осигурят поръчители. Един-двама на 20 да са се поинтересували от опцията за заем при осигуряване на поръчители.

Как оценяваш развитието на Изи Кредит?

Успехите са очевидни. Няма нужда от думи. Пожелавам на ръководството да продължава в този дух.

Какви са твоите лични цели с Изи Кредит?

Да продължа да бъда топ кредитен консултант и да увелича броя на клиентите, с които работя. Благодарна съм на всички колеги в офис Ботевград и специално на регионалния мениджър Нели Николова. Надявам се да се пенсионирам в Изи Кредит.

Компанията вече има и свой пенсионен фонд... Проявяваш ли интерес?

И сега се осигурявам допълнително за по-висока пенсия. Отворена съм за предложения в тази посока.

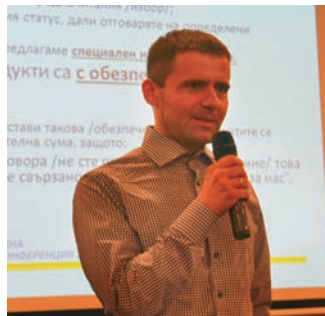
ТЕМА НА БРОЯ

» от стр. 1

Седмата търговска конференция: „Разтърсване“

„Разтърсване“

Мотото на конференцията се вписа точно в духа ѝ. Не толкова заради предизвикателствата в бизнес средата и новите правила за потребителските кредити, колкото заради необходимостта от промяна в мисленето вътре в компанията, което беше и акцентът в мениджърските презентации. „Ако това - огромният танкер да направи бърз и рязък завои, за да избегне кораловите рифове, е цената на едно бъдещо успешно плаване към избрания пристан, то тогава начинанието си заслужава. Успехът зависи от всички вас. С трудностите се справят само силните, мислещите, смелите и приспособимите. Лесно се върви по равните утъпкани пътеки. Върховете са за смелите и тренираните“, бяха първите думи на Дафинка Стилиянова, вече изпълнителен директор на компанията ни. Дафи предписа и рецептата за това как да стане промяната. „Да го постигнем чрез управленски умения, високи стандарти на отговорност, широк мироглед, честност, морал и визия. Да излезем от рутината, която поражда инертност и да спрем текучеството“, апелира тя. Промяната, като единственото постоянно нещо в живота, беше опорната точка и в презентацията на Неделчо Спасов, един от създателите на „Изи Асет Мениджмънт“. От него участниците научиха добрата новина, че компанията продължава да е лидер в своя сегмент в България, с 50% пазарен дял, като предстои да завладее още нови пазари (повече в рубриката „Изи Кредит по света“). Неделчо първо върна лентата с 10 години назад, за да се види от къде е тръгнала компанията и как е успяла да надмине конкурентите си през годините. „Това, което има значение в нашия бизнес е страстта, с която работиш и силата на духа да се справиш с трудностите, пред които си изправен“, каза той. Интересна беше и визията му за бъдещето на компанията. „Искаме Изи Кредит да е силна и след 100 години. От сега можем да поставим основите на една глобална компания. Ако сме достатъчно иновативни и адаптивни, ако сме с едни гърди пред конкурентите, това е постижимо и имаме силата да го направим“, каза Неделчо. На конференцията бяха представени още търговските резултати и целите до края на годината. Показа



Кирил Михайлов

се, че дори и в настоящата нелека среда има офиси, които постигат ръстове по всички ключови показатели. Поздравления за отлични резултати получиха регионалните мениджъри: Илия Генов от София-Дианабад и Гео Милев, Емил Енев от София-Хаджи Димитър, Таня Василева от Пазарджик, Станимир Златков от Петрич, Веселин Късов от Бяла, Пепо Петков от Плевен-Сторгозия, Слави Стойчев от Благоевград, Пламен Лилев от Карлово и Стефан Митев от Раковски. Аплодирани бяха и всички топ кредитни консултанти. Специално внимание на конференцията беше отделено и на новия модел на работа в условията на таван за разходите (ГПР) по кредитите. Топ мениджмънтът ни успокои, че ограничението няма да отклони компанията от нейната мисия и дългосрочни цели, а Гергана Димитрова от дирекция „Правна“ и Митко Велинов от отдел „Методология“, отговориха на всички възникнали въпроси, за да бъде картината още по-ясна.

„Къртицата“

След обяд конференцията продължи с атрактивни игри. Десетки колеги бяха изправени пред редица сложни препятствия в адаптирана версия на популярната игра „Къртицата“. Неин водещ беше актьорът от популярния сериал „Под прикритие“ и реален герой в истинската игра - Кирил Ефремов. Помагаша му очарователните участници в „Къртицата“ - Индира и Гергана. Разделени на отбори, в продължение на 3 часа колегите отговаряха на въпроси за бизнеса на Изи, подреждаха сложни пъзели, отгатваха думи, които съотборниците им трябваше да обясняват само с мимики и жестове, носеха табли с чаши по хлъзгав терен, ходеха по греда, пренасяха дини под една мишница, стреляха по мишена със стрели и домати, бие-



Официалното награждаване

ха футболни дузпи и т. н. Докато преодоляваха препятствията, „нелоялни конкуренти“ на компанията им пречеа и ги провокираха да правят грешки. В крайна сметка, със силата на своя ум, с отборен дух и добра екипна работа, колегите се справиха отлично с препятствията, без да позволят на конкуренцията да ги спре.

Най-добрите сред добрите

На галавечерята, след игрите, слушателите на Изи за пореден път доказаха, че освен лидери в бизнеса, са и ненадминати в уменията да се забавляват. Специален гост беше Галена, която изпълни най-добрите си хитове и повиши настроението до краен предел. Колегите също се представиха добре и цяла вечер тансигът не остана празен нито за секунда. За титлата „най-голям купонджия на вечерта“, обявена еднолично от Галена, се бореа регионалният мениджър на офис Плевен-Сторгозия Пепо Петков, регионалният мениджър на офис Враца Йордан Манчев, Владимир Богданов от София-център и Галин Тодоров, мениджър „Анализи“ в Централен

офис. По традиция галавечерята беше белязана и от церемония по награждаване на най-добрите в търговската структура. Отличия получиха кредитните консултанти и мениджъри с най-високи постижения, както и мениджърите, постигнали най-добри резултати на тестовите от обученията. Така с добро настроение и с увереност, че големите успехи тепърва предстоят, завърши седмата търговска конференция.

Наградени РМ

РМ	Офис	Ерия
Йордан Николов Манчев	Враца	Север - запад
Валентина Михайлова Иванова	Русе - Дружба	Север - център
Камен Христов Димитров	Варна - център	Север - изток
Ивайло Александров Симеонов	Своге	София - периферия
Пламен Иванов Лилев	Карлово	Юг - изток
Илия Методиев Генов	София - Гео Милев	София
Слави Радоев Стойчев	Благоевград	Юг - запад
Ангел Митков Карабелов	Първомай	Юг - център
Валентина Христова Илиева	Видин	Север - запад
Радослав Василев Костадинов	Костинброд	София - периферия
Митко Жеков Терзиев	Пловдив - юг	Юг - център

Наградени МР

Име	Офис	Ерия
Ангелина Георгиева Китанова	Плевен - Сторгозия	Север - запад
Пламен Симеонов Петров	Козлодуй	Север - запад
Божидар Славов Петров	Балчик	Север - изток
Йордан Стоянов Йорданов	Каварна	Север - изток
Ренета Иванова Максимова	Велико Търново	Север - център
Светлана Бойкова Тончева	Русе - Дружба	Север - център
Светослав Любомиров Великов	София - Люлин - юг	София
Милети Русимов Милетиев	София - Овча Купел	София
Александра Ал. Данчева	Костинброд	София - периферия
Пенка Росенова Георгиева	Нови Искър	София - периферия
Петър Кръстев Петков	Петрич	Юг - запад
Васил Емилов Синапов	Гоце Делчев	Юг - запад
Станимир Генчев Генов	Бургас - Меден Рудник	Юг - изток
Георги Йорданов Кочев	Раднево	Юг - изток
Тихомира Данчева Фиданова	Димитровград	Юг - център
Велислава Любенова Василева	Пловдив - Юг	Юг - център

Наградени КК

Име	Офис	Ерия
Елена Трендафилова Богоева	Харманли	Юг - център
Милена Иванова Бенкова	София - Овча Купел	София
Жечка Колева Желязкова	Димитровград	Юг - център
Пламен Райков Долалчиев	Варна - Център	Север - изток

Наградени мениджъри за резултати на тестовите от обученията в ТС

Позиция/Име	Офис	Ерия
РМ Диана Димитрова	Кюстендил	София-периферия
РМ Жанета Мицева	Перник	София-периферия
РМ Камен Димитров	Варна-център	Север-изток
МР Спaska Иванова	Пловдив-център	Юг-център
МР Катя Кутлева	Смолян	Юг-център
МР Веселина Говедарова	Смолян	Юг-център
Наталия Боева	Провадия	Север-изток

ИЗИ КРЕДИТ ПО СВЕТА

iCredit ще превзема нови пазари в Европа

„Изи Асет Мениджмънт“ АД първо ще разшири бизнеса си в Централна Европа, а след това ще се прицели направо в сърцето на финансовата индустрия в Европа – Великобритания. Новината беше съобщена на седмата търговска конференция на компанията през юли.

След България, Украйна, Румъния и Полша, компанията ни планира да стартира дейност в Чехия, Словакия и Унгария. „До няколко месеца ще стъпим в Чехия, а следващата година в Словакия и Унгария“, заяви Неделчо Спасов, един от основните ни акционери. Изи Кредит планира да влезе и на изключително конкурентния пазар във Великобритания. „Ако успеем във Великобритания, няма причина да не успеем, където и да било по света. Стремехът ни вече е да се развиваме в страни, в които предоставяните от нас услуги са утвърдени“, обясни

стратегията Дечо. Интересни за Изи Кредит са и пазарите на страните от Западните Балкани.

С оглед на стратегическото значение на международния бизнес, основателите на компанията ни Станимир Василев и Неделчо Спасов ще се посветят изцяло върху дейността на iCredit. В това начинание ще помагат и Ина Илиева, и Антоанета Събева, досега съответно директор на дирекция „Правна“ и директор „Методология и анализи“.

Компанията ни работи от години в Украйна и Румъния, а от началото на 2014

г. и в Полша. Годината беше изключително тежка за украинския ни филиал. Заради политическата нестабилност и войната в източната част на страната, дейността там беше прекратена и бяха затворени 40 офиса. Продължават да работят 50 наши офиса в останалата част на Украйна, в които кредитните ни консултанти отпускат заеми много внимателно. „Най-важното е, че хората, които работеха за iCredit в Украйна са живи и здрави, колкото и това да звучи драматично предвид мирния и спокоен живот в България“, коментира още Дечо. Последните години украинският филиал се ръководи от Пламен Христов, преди това един от водещите ерия мениджъри в българската структура.

Много добре се развива румънското ни подразделение,

ръководено от Горан Арсов и Стефан Колев. Негативната тенденция с многото несъбираеми кредити е пречупена и през тази година се очакват положителни финансови резултати. „С мъдро управление и правилен подбор на екип, Горан и Стефан успяват да изведат компанията на широк път, а от следващата година, вярваме, и по магистрала. iCredit Румъния ще е флагман на развитието ни в региона“, посочи Неделчо Спасов.

Най-новият филиал в семейството на Изи Кредит – iCredit Полша, се ръководи от Радост Дачева. Неговото развитие следва новата стратегическа линия на плавна и устойчиво разширяване на международната дейност, с внимателен подбор на служителите и тяхното обучение.

СОЦИАЛНА ОТГОВОРНОСТ

Награда „Златно сърце“ за кампанията ни за повишаване на финансовата култура

Тригодишните усилия на Изи Кредит за повишаване на финансовата култура в България бяха отличени с престижна награда. В началото на юли на официална церемония списание „Business lady“ връчи своите първи награди „Златно сърце“ за благотворителност и социална отговорност. Компанията ни беше наградена за проекта си „Финансова култура“ в категория „Обучение и развитие“.

Наградата беше приета от Цветелина Джонева, директор „Човешки капитал“ и Росица Вартоник, управител на фондация „Инициатива за финансова грамотност“, наш партньор в програмата. „Благодаря на организаторите на това прекрасно събитие, на екипа в Изи Кредит, който даде сърце и душа, за да реализираме кампанията „Финансова култура“ и на нашите партньори от фондация „Инициатива за финансова грамотност“, без които нямаше да се справим. Изи Кредит винаги е подкрепяла проекти със социална насоченост в подкрепа на хората. Те са най-важни“, заяви Цветелина

Джонева. „Радвам се, че наградата в категория „Обучение и развитие“ беше присъдена точно на проект за повишаване на финансовата грамотност. Тя е много важен компонент за това човек да живее добър живот“, коментира Росица Вартоник.

Като част от програмата ни за повишаване на финансовата

култура, през последните 3 години открихме национален телефон за безплатни финансови съвети (0700 20 240), издадохме и разпространихме половин милион копия от „Наръчник на разумния кредитополучател“ (7 полезни съвета за теглене на бърз кредит, съставени със съдействието на експертите

на Комисията за защита на потребителите), и организирахме безплатни обучения по „Управление на семейния бюджет“ в цялата страна. Тази година проектът ни е още по-мощен – стартирахме новите безплатни финансови обучения за потребители „НЕ на дълговете, ДА на парите“, в партньорство с фондация „Инициатива за финансова грамотност“. Преподаватели са част от нашите бизнес треньори, които преминаха обучение и специална подготовка, за да се справят с новото предизвикателство. За два месеца след старта на програмата проведохме 10 курса в 8 града и обучихме над 130 потребители с различен социален профил. „От обратната връзка виждаме, че хората са много доволни, виждат смисъл от тези обучения и са готови да ги препоръчват на своите близки и познати. Планираме нови инициативи, за които скоро ще предоставим информация“, обясни Антоанета Николова, експерт „Мотивация и развитие“ в дирекция „Човешки капитал“.



Привилегии за топ мениджърите в търговската структура

атестация; над 250 активни клиента; над 60 договора за заеми и добри референции от прекия ръководител. Изискванията за регионалните мениджъри са: 1 година трудов стаж, постигнато на конкретни обеми в работата и отлична оценка от атестациите и референциите.

Изи Кредит – марка №1 и през 2014

%

Над 100 000 подаръка от Изи Кредит за първолаците и тази година

Тази година Изи Кредит ще бъде партньор на радио N-Joy и в специално събитие за децата, което ще се проведе на 14 септември в Борисовата градина.



ИЗИ СПОРТ

Двоен спортен празник в Албена - „Изи Спартакиада“ и финали „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“

За втора поредна година „Изи Асет Мениджмънт“ АД преобрази курортния комплекс „Албена“ в арена на оспорвани състезания с големи спортни емоции и красиви изпълнения. В средата на

юни компанията ни организира в курортния комплекс внушителен двоен спортен празник - четвъртата Изи Спартакиада и финалите на националната програма „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“.

Спартакиадата премина под утвърденото мото „ЗАЕДНО в работата, ЗАЕДНО в спорта“, като в нея се включиха над 200 служители – рекорд в досегашните й издания. Във финалите на „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“ пък участваха стотите най-добри спортисти по лека атлетика, колоездене и баскетбол 3 на 3 от осемте града-домакини в програмата. Спортният празник беше открит с олимпийска церемония в многофункционалната зала в Албена. Първи стартираха участниците в „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“. Изключително оспорвано беше колоезденето при мъжете. Колоездачите караха в група през почти всичките 10 обиколки (8 км), които трябваше да изминат. Много емоции имаше и в ба-

скетболното състезание, където конкуренцията беше силна както при мъжете, така и при жените. Най-добри спортисти се оказаха състезателите на ерия Юг Център. Те спечелиха общо шест индивидуални и отборни медала

беше в призовата тройка.

В плажния волейбол след много плонжове в пясъка победиха: Юг Запад при жените и ерия София при мъжете (втора поред купа в този спорт).

Най-големи емоции очаквано донесоха щафетата по лека атлетика и футбола. В женската щафета изненада при жените поднесе ерия Север Запад. След като миналата година дори не беше в тройката, този път момичетата от ерията бяха като за световно и станаха първи. При мъжете със солидна преднина пред втория победи щафетата на ерия Юг Център, водена от най-опитния лекоатлет в Изи Кредит – ерия мениджърът Атанас Атанасов.

Във футболния турнир номер едно тази година беше ерия Север Изток. Тимът на ерия мениджъра Пламен Петков от го-



при жените и мъжете във всички спортове без футбола. След тях се наредиха Север Изток с общо четири медала от три спорта – футбол, баскетбол и волейбол. За първа година в спартакиадата беше организирано и състезание по баскетбол. В него победи тимът на Централен офис в състав Христо Митровски, Емил Бобев, Никола Хаджиев и Йордан Шарков.

В тениса на маса златен медал при мъжете спечели Любомир Хаджиев от ерия Юг Център, чиито сервиси и отигравания бяха толкова бързи, че съперниците му трудно се ориентираха откъде профучава топчето. Златният медал при жените беше за Йорданка Николова от Север Център. Миналогодишният бронзов медалист – чаровната кредитна консултантка от Юг Център Илияна Рахманлиева, демонстрира постоянство и прогрес в своето представяне и тази година отново

дини е в почти един и същ състав като постоянството и упоритите тренировки дадоха златен резултат. Силен конкурент им беше отборът на София Периферия, но в решаващия мач от финалната група Север Изток победи с 4:2. София Периферия ще се запомни с най-атрактивния (а и най-тежкия) футболист на всички спар-



КЛАСИРАНЕ В ОТДЕЛНИТЕ СПОРТНИ СЪСТЕЗАНИЯ

ВОЛЕЙБОЛ	
ЖЕНИ	
1.	ЮГ ЗАПАД
2.	СЕВЕР ИЗТОК
3.	СЕВЕР ЦЕНТЪР
МЪЖЕ	
1.	СОФИЯ
2.	СЕВЕР ИЗТОК
3.	ЮГ ЗАПАД
БАСКЕТБОЛ	
МЪЖЕ	
1.	ЦЕНТРАЛЕН ОФИС
2.	СЕВЕР
3.	ЮГ ЦЕНТЪР
ФУТБОЛ	
МЪЖЕ	
1.	СЕВЕР ИЗТОК
2.	СОФИЯ ПЕРИФЕРИЯ
3.	ЮГ ИЗТОК
ЛЕКА АТЛЕТИКА – ЩАФЕТА	
ЖЕНИ	
1.	СЕВЕР ЗАПАД
2.	ЮГ ЦЕНТЪР
3.	ЦЕНТРАЛЕН ОФИС
МЪЖЕ	
1.	ЮГ ЦЕНТЪР
2.	СОФИЯ ПЕРИФЕРИЯ
3.	ЦЕНТРАЛЕН ОФИС
ТЕНИС НА МАСА	
ЖЕНИ	
1.	ЙОРДАНКА НИКОЛОВА (СЕВЕР ЦЕНТЪР)
2.	ИЛИЯНА РАХМАНЛИЕВА (ЮГ ЦЕНТЪР)
3.	ВАНЯ ИВАНОВА (СЕВЕР ЗАПАД)
МЪЖЕ	
1.	ЛЮБОМИР ХАДЖИЕВ (ЮГ ЦЕНТЪР)
2.	МИРОСЛАВ ИЛИЕВ (СОФИЯ)
3.	ПЛАМЕН МАРИН (ЮГ ЦЕНТЪР)

такиади – Цветан Златков, вкарал едновременно най-красивия гол (с пета с гръб към вратата срещу Юг-Център) и най-куриозния гол (пресрещната топка след силен удар на вратаря на Север Изток на финала) в шампионата. Цветан впечатли феновете и с изключително високия си коефициент на полезно действие за малкото игрови минути на терена. Индивидуални награди имаше още за „голмайстор на турнира“ – Мариан Хараланов от Север Изток и за „фен №1“ – Димитър Аврамов от Север Изток.

Всички призьори от Четвъртата Изи Спартакиада и „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“ получиха купите и медалите си на стилна вечерна церемония на 14 юни във вариете-театър „Албена“. Единствено футболните медали и купи бяха раздадени ден по-късно, на самия терен.

След това събитието прерасна във весело празненство с участието на състезателите и от двата турнира, и с организирана от домакините екзотична шоу програма с танци и артистични изпълнения.

E-check



Знаете ли, че:

- Извършихме значителни софтуерни модификации и промени в E-Check заради промените в Закона за потребителския кредит
- Направихме промени в системите и въведохме голям обем данни с цел входирането и обработването на заемите от закупения от Изи Кредит кредитен портфейл от основен конкурент
- Зачислихме виртуални сметки по кредитите, отпускани през „Български пощи“
- Приключихме работата на Кол център в Инфосърф и извършихме цялостна интеграция с вътрешната разработка за управление на Кол център
- Интегрирахме E-Check в системата на платежния оператор Храу с цел обслужване на плащания за комунални услуги

НАШИТЕ КЛИЕНТИ

Търсенето на Изи Кредит през пощенските станции расте

Изи Кредит отпуска все повече бързи кредити чрез пощенските станции. Търсенето на нашите кредити в пощите е нараснало неколкостранно от началото на годината и през последните месеци компанията ни предоставя няколко пъти повече заеми в сравнение със същия период на миналата година, сочат данните на дирекция „Продажби“.

Година и два месеца след старта на услугата „Изи Кредит в Български пощи“, от нея са се възползвали над десет хиляди клиенти.

Компанията ни предлага заеми в над 1900 клона на „Български пощи“ в страната. Предлагащите продукти са два: „14-та заплата“ за работещи - суми до 3000 лв., както и „14-та пенсия“ за пенсионери - суми до 1500 лв.

Клиентите предпочитат да теглят нашите кредити през пощите заради удобството и сигурността. Като дългогодишна компания „Български пощи“ по

традиция се ползва с високо доверие от потребителите.

Промоциите са друг силен фактор в подкрепа на продажбите. От средата на май до края на юли, всеки нов клиент на компанията ни през Български пощи получаваше и подарък - карта за отстъпки Easy Bonus. От предложението се възползваха хиляди клиенти. Чрез карта Easy Bonus те ще могат да ползват отстъпки при пазаруване в Техономаркет, Спорт Депо, бензиностанции Еко, оптики Леонардо, матраци Тед, гуми център Диана и много други.

Мнения на клиенти

за продуктите на Изи Кредит в Български пощи

Албена Тодорова, на 67 год. от София

Клиент съм на Изи Кредит през пощите от 1 година. Ползвам продукта „14-та пенсия“. Всичко стана случайно. Бях си контузила сериозно рамото и ми се наложи да тегля пари назаем. Никога преди това не бях ползвала услугите на Изи Кредит. Много съм доволна от услугата им в пощите. Всичко става много бързо. Чакам и картата си с отстъпки.

Людмила Фиданова, на 49 год., от София

Изтеглих „14-та заплата“ от пощенска станция в края на май. Дотогава бях ползвала услугите на Изи Кредит веднъж преди много години. Предпочетох да изтегля заем през пощите, защото ми е много по-удобно и неангажиращо. Парите ползвах за ремонт на жилището.

Атанаска Давидс, на 66 години, от Дряново

Клиент съм на Изи Кредит от 1 месец. Преди 2 години се върнах в България със съпруга ми, който е немец. Моя добра приятелка се нуждаеше от пари. Исках да ѝ помогна, но не желаех да притеснявам съпруга ми. Бях в пощата в Дряново и там прочетох брошури за услугите на Изи Кредит. Спечелих доверието ми и изтеглих заем в пощенския клон. Това е първият ми бърз кредит в живота. Доволна съм от бързината на услугата.

ПОЛЕЗНО ЗА КРЕДИТНИЯ КОНСУЛТАНТ

Още кредитни консултати в София получиха големи подаръци

Кредитните консултанти на „Изи Асет Мениджмънт“ в София, постигащи индивидуалните си месечни цели, продължават да получават големи подаръци по свой избор.

От април насам на всеки консултант в София се поставят индивидуални цели за месеца. Изпълнението им се възнаграждава с парични бонуси и участие в томбола за атрактивна награда по избор - колело, смартфон или екскурзия. Всеки месец трима печелят. Базово условие е и консултантите да са от офис, който е изпълнил четирите си цели по KPI.

От началото на инициативата през април до юли награди спечелиха общо 9 консултанта. Въл-

нението е голямо, както заради удоволствието от изпълнените цели, така и заради подаръците, които са на висока стойност. Сред най-доволните от наградата си през изминалите месеци беше 48-годишният Стоян Стоянов от офис Люлин. Броени дни преди да спечели, той тъкмо планирал покупка на велосипед и дори се пошегувал на месечното събрание в офиса, че ще го спечели. „Дафи Стилиянова беше на събранията и попита какво ще си изберем, ако някой от нас спечели от томболата. Аз съм активен човек и казах, че ще си взема колелото. Именно затова после като ми се обадиха, че печеля, помислих, че се шегуват с мен“, обясни Стоян. Той поясни,

че ползва новата си придобивка и в работата си като кредитен консултант.

Най-предпочитан подарък засега е екскурзията. Избраха я петима сред общо деветимата печеливши. „Екскурзията е най-хубавият подарък за мен“, потвърди Пепа Цекова от офис Младост. Като фен на минералната вода и спа процедури, тя избира за своя дестинация Сандански. „Такива инициативи ни мотивират да работим повече. Пожелавам и на останалите колеги да изпитат удоволствието да избер-

рат своя подарък“, поясни тя. Смартфонът също е харесван. Него предпочетоха трима от печелившите.

Кампанията с бонусите и подаръците в ерия София продължава. Идеята е инициативата да обхваща постепенно всички офиси в страната.

Кой спечели в периода май-юли 2014

КК	Офис	Избран подарък
Десислава Иванова	София - Овча Купел	Смартфон
Русим Рушинов	София - Красна Поляна	Велосипед
Ивелинка Петрова	София - Център	Екскурзия
Десислава Стефанова	София - Център	Екскурзия
Радостина Василева	София - Дианабад	Екскурзия
Стоян Николов Стоянов	София - Люлин	Велосипед
Пепа Цекова	София - Младост	Екскурзия
Иван Русев	София - Младост	Смартфон
Антоанета Петрова	София - Люлин	Смартфон



СТРАХОТНО ЛЯТО

С НОВИТЕ НИ ПАРТНЬОРИ



Отстъпка от **7 ст./л.** за бензин и дизел
и **3 ст./л.** за автогаз

И още ...













ЛЮБОПИТНО И ЗАБАВНО

Как се забавлявахме на седмата търговска конференция



Официалното награждаване



Всички наблюдават с интерес забавните игри



Нелоялните конкуренти не успяха да препънат Изи Кредит и в игрите



Отборът победител в играта с карането на ски по трева



Първият кандидат за титлата „Най-голям купонджия на галавечерята“ в горещия ритъм на Галена

Съвместно изпълнение на Галена с един от най-добрите регионални мениджъри - Станмир Златков от Петрич



Всички се забавляваха до късно вечерта.

**0700 18 100**София 1324; жк. Люлин, бул. Джавахарлал Неру 28,
Силвър център, офис 51; тел: 02/ 92 77 351, 0700 18 100; e-mail: office@easycredit.bg**EasyCredit**
www.easycredit.bg