

## В броя четете

Нови ТВ клипове в подкрепа на марката Изи Кредит

2 стр.

Изи Кредит ще остане лидер и при новите ограничения в ГПР

3 стр.

Изи Кредит с нова титла и в топ 4 на най-добрите по футбол

6 стр.

Допълнителни бонуси и томболи с атрактивни подаръци

7 стр.

## ТЕМА НА БРОЯ

# Оценка на служителите: Изи Кредит е много добър работодател

Изи Кредит е сред най-добрите работодатели в България. Това показва проучване на агенцията за човешки ресурси Aon Hewitt сред близо 500 колеги в компанията ни, от които 58% - регионални мениджъри и мениджъри развитие, а останалите - от Централен офис. Основният критерий в изследването е процентът на ангажираност сред служителите, който се измерва чрез ефективността на прилаганите политики и

практики за мотивация, възможностите за развитие, работната среда, придобивките и работните взаимоотношения. По този критерий компанията ни получава 62% при средно 54% за всички български компании и 64% долен праг за ниво „най-добър работодател“. Преведено на училищен език, Изи Кредит получава оценка „много добър 5“ от служителите си. Средният процент на ангажираност сред работещите в компаниите-от-

личници е 82%, което показва, че Изи Кредит има още какво да поработи, за да бъде сред топ работодателите у нас. „Мерим се само с най-добрите и затова сегашната оценка, макар и над средната за страната, не ни удовлетворява. Ще се работи за повишаването ѝ“, коментира Нели Дукова, ръководител отдел „Мотивация и развитие“ към дирекция „Човешки капитал“.

стр. 3 »

## УСПЕШНИТЕ КРЕДИТНИ КОНСУЛТАНТИ

### Борислав Апостолов, топ кредитен консултант от офис Велико Търново

Много топ кредитни консултанти на компанията ни са отдадени изцяло на работата си в Изи Кредит, защото това им носи достатъчно значим доход, привилегии и престиж. Има обаче и такива, които са пълни с енергия и работят и друга основна работа, без това ни най-малко да им пречи да са лидери в своята дейност като кредитни консултанти. Борислав Апостолов от Велико Търново е един от тях. Десетки години той съчетава работата си в известното предприятие за санитарна арматура и керамика в Севлиево - „Идеал Стандарт - Видима“, с професията „Кредитен консултант“ в „Изи Асет Мениджмънт“, при това на топ ниво. Първата асоциация е, че клиентите му би трябвало да са от завода, за да спестява време и усилия. Но, това не е така. Борислав работи като консултант към офиса ни във Велико Търново и съответно обслужва клиенти предимно на територията на старата българска столица. В същото време работата в севлиевското предприятие му отнема 12 часа



дневно с пътя. За много от колегите му е енигма как се справя. Той самият твърди, че не може да търпи и 1 минута без да работи. „От малък съм такъв“, казва топ кредитният ни консултант. Признателен е на колегите си от регионалния офис, които му помагат с договорите, когато е ангажиран. Борислав Апостолов е на 43 г., женен, има син (на снимката). Малкото свободно време го отдава изцяло на семейството си. Обича да се разхожда със съпругата и сина си сред природата.

стр. 2 »

## Огромнен интерес към Спортувай с Изи Кредит в твоя град 2014



Второто издание на националната програма „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“ е в разгара си. Еуфорията сред хората около спортните празници расте с всеки изминал турнир и в състезанията се включват все повече спортисти.

Участниците тази година са два пъти повече. Само в рамките на първите шест издания на програмата в Плевен, Русе, Пловдив, Благоевград, Кюстендил и Варна, се включиха над 4000 състезателя - повече, отколкото във всички турнири взети заедно през миналата година.

стр. 2 »

## МАРКЕТИНГ

# Нови ТВ клипове в подкрепа на марката Изи Кредит

„Вече 9 години над 3000 кредитни консултанта в цялата страна са на Ваше разположение. На всеки 3 минути някой получава пари назаем от Изи Кредит. С Изи парите идват при теб! Това послание слушат всеки ден пред телевизорите си милиони българи. Четирите нови рекламни клипа на компанията ни започнаха да се излъчват по най-гледаните ТВ канали (каналите от групата на bTV, Nova и TV7, и др.) от средата на април. Те пресъздават реални житейски ситуации с наши клиенти, които имат нужда от средства за важни разходи – семейство, на което се ражда

дете; студентка, която трябва да си плати семестриалната такса и жена, която е затрупана от сметки. „Тая работа с раждането се оказа божа работа. Оставих я сутринта в родилното и се хванах за главата“, разказва млад баща, който в тази ситуация звъни на Изи Кредит и бързо разрешава финансовия си проблем. „До другата сутрин се разплатих с всичко“, радва се таткото.

„С новите ни клипове се стремим да се доближим максимално до нашите клиенти и да акцентираме върху близостта и доверието помежду ни, градено вече 9 го-

дини“, обясни замисъла маркетинговият ни директор Виолета Будева. „Рекламните клипове

излъчват още едно важно послание към публиката и разкриват още една автентична история – клиентите на Изи Кредит са коректни, лоялни и доволни. Те се обръщат към нас отново и отново, защото имат необходимост от нашите услуги и ние сме предпочитан партньор за тях“, допълни Виолета.



## УСПЕШНИТЕ КРЕДИТНИ КОНСУЛТАНТИ

» от стр. 1

## Борислав Апостолов, топ кредитен консултант от офис Велико Търново

**Георги Иванов, регионален мениджър на Изи Кредит в офис Велико Търново:**

Борислав Апостолов съчетава всички качества на професионалист, които могат да се съберат на едно място, в една личност. Той е един от най-старите и лоялни кредитни консултанти в офиса ни. Изключително дисциплиниран е и е отдаден на работата си. Притежава отлична организация за работа и добри продажбени умения. Перфектен е в отчитането на парите и в документооборота. Борислав обича работата си и работи с желание. Отворен е за новостите. Той е един от първите консултанти, които започнаха да работят активно с таблет. Носи му голямо удоволствие. Нещо повече, с него успя да повиши продажбите си с около 10%. Ако преди е сключвал договори за 15-16 кредита на ден, сега не пада под 20 дневно.



### Как започна в Изи Кредит?

Започнах през 2008 г., по покана на тогавашния регионален мениджър във Велико Търново. Съпругата ми също работеше в компанията като технически сътрудник. В началото приех работата някак на шега, но постепенно я приех като голямо предизвикателство. Допълнително ме мотивира и това, че преди това не бях одобрен за консултант в конкурентна на Изи Кредит компания.

### Как успяваш да комбинираш работата си в предприятието в Севлиево с тази в Изи Кредит?

Благодарение на подкрепата на моето семейство и на колегите от регионалния офис. Използвам случая да им благодаря.

### Как оценяваш професията „Кредитен консултант“ от годините натрупан опит? Какви качества и умения трябва да притежава кредитния консултант, за да е успешен?

Професията ни не е сред най-

тежките, но не е и за всеки. За да е успешен един консултант, той трябва да е постоянен и всеотдаен.

### С колко клиента работиш в момента? Как ги намиращ и задържаеш?

В момента работя с около 80 клиента. С много от тях сме изградили и приятелство. Намирам клиенти с всички рекламни канали - брошури, стикери, преса, интернет.

### Имаш ли стратегия за пред-

пазване от лоши заеми и как подхождаш, когато все пак се сблъскаш с клиенти, които просрочват вноските си и не изплащат задълженията си?

Преценявам рисковия профил на клиента още на първата среща с него. Попадам и на некоректни лица, които впоследствие се оказва, че не са имали никакво намерение да обслужват задълженията си. С некоректните вода битка с всички възможни законови средства, но най-вече със силата на аргументите и подхождайки с разбиране. Заплахите не вършат работа в нашия бизнес. Стремехът ми е клиентът сам да се убеди, че е по-добре да започне да плаща, защото в противен случай негативите ще са за него – лоша кредитна история и високи разходи, ако се стигне до колектор или съдебна прецедура.

### Как възприемат Изи Кредит клиентите? Какво показват твоите наблюдения?

Доволни са от нашите услуги. Постоянно им предлагаме нови продукти и непрекъснато полагаме грижи за това те да се чувстват удовлетворени.

### Каква е оценката ти за развитието на компанията ни?

Компанията се развива много добре. Успява да адаптира услугите си спрямо изискванията на пазара.

### Какви са твоите лични цели с Изи Кредит?

Да се задържа на сегашната си позиция – „топ кредитен консултант“ и да увеличи активните си клиенти до 100.



ТЕМА НА БРОЯ

» от стр. 1

## Оценка на служителите: Компанията ни е много добър работодател

Според методиката на Aon Hewitt степента на ангажираност на служителите е ключов фактор за това как те оценяват своя работодател и надхвърля по значение критерия „удовлетвореност на работното място“. „Ангажираните служители говорят положително за компанията си сред близки, колеги и клиенти. Те рядко мислят за напускане, искат да бъдат част от нея дълго време и се чувстват мотивирани да вложат повече усилия за постигане на фирмените цели“, описват профила на типичния ангажиран служител на Изи Кредит експертите на Aon Hewitt.

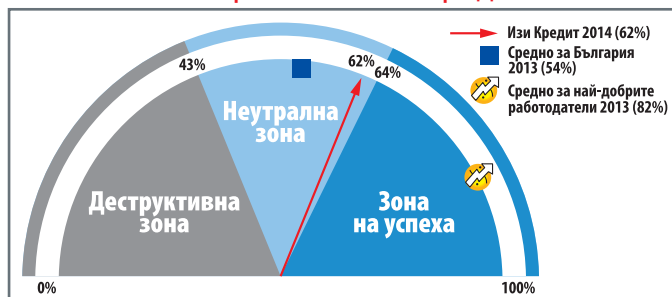
Любопитно е, че степента на ангажираност на служителите в нашата компания расте с възрастта и годините стаж. Колкото по-възрастен е един колега и колкото повече стаж е натрупал, толкова по-ангажиран към компанията се чувства той, сочи проучването. Така най-лоялни към каузата Изи Кредит се оказват колегите над 45 г. При тях процентът на ангажираност достига 81-82%.

По функционално направление най-ангажирани са регионалните мениджъри, бизнес треньорите и колегите от дирекция „Правна“.

### Пепо Петков, регионален мениджър на офис Плевен-Сторгозия:

„Компанията ни е коректен и лоялен работодател. Аз съм емоционално обвързан с Изи Кредит. В компанията съм от самото ѝ създаване. Планирам да продължа да се развивам в нея още дълго. Вярвам и че ще се справим с новите предизвикателства, които предстоят.“

### Ниво на ангажираност в Изи Кредит



Служителите на Изи Кредит поставят отлична оценка на своя работодател за физическата работна среда, ясно поставените работни задачи и отношението на преките ръководители. Компанията ни се представя силно и при факторите: удовлетворение от работата и самостоятелност на работното място, обучение и развитие, отношение на колегите и имидж. Това, върху което ще се работи за още по-добро представяне е: улесняване и опростяване на процедурите, както и процесите и възможностите за кариерно развитие. „Развитието на компанията ни на международните пазари ще разкрие мно-

го нови възможности за професионално развитие пред всички нас, особено пред колегите от търговската структура“, припомни Нели Дукова. В момента външните филиали на дружеството ни в Украйна, Румъния и Полша се оглавяват от колеги, които пре-

минаха през българската структура. Отделно колегите от дирекция „Човешки капитал“ работят върху нови проекти и програми, които допълнително ще създадат условия служителите на Изи Кредит да се чувстват по-оценени и да получават още повече признание за постигнатото от тях в работата.

Изи Кредит вече два пъти е посочвана сред най-добрите големи работодатели в България в конкурси през тази и миналата година на Българската асоциация за управление на хора. Компанията непрекъснато полага грижи и прибавя нови социални придобивки, за да мотивира служителите си. Следва се утвърдена мотивационна стратегия и няколко програми за професионално развитие, сред които „Таланти“ и „Менторство“. Има и специална мотивационна програма за кредитните консултанти „Бонус клуб ИАМ“, която им дава достъп до редица привилегии и придобивки.

### Ива Николова, юристконсулт в дирекция „Правна“:

„Работя в много силен и готин екип. Млади сме и всички в екипа сме отдадени на работата и сме упорити в това, което правим. Работата ни е динамична, и предизвикателствата са много, заради променящата се регулаторна среда. Непрекъснато научаваме нови неща. Важно е и че виждаме реална полза от това, което правим за компанията. Изи Кредит е работодател, който е фокусиран върху служителите. Като млади професионалисти, които искат да израстват, бихме били заинтригувани от допълнителни възможности за кариерно развитие.“

### Лидия Йорданова, бизнес треньор:

„Обичам да общувам и да мотивирам хората...да им помагам. Изи Кредит ми дава тази възможност. Искам да работя в Изи Кредит, защото това е компания, която ти дава шанс да печелиш добре и да се развиеш.“

## Изи Кредит ще остане лидер и при новите ограничения в ГПР

Промените в Закона за потребителския кредит и въведените ограничения за максималния размер на разходите, които кредиторите могат да начисляват по потребителски заеми, няма да попречи на Изи Кредит да отпуска заеми на своите клиенти и да е лидер в сегмента на небанковото кредитиране.

През април в Народното събрание бяха гласувани промени в Закона за потребителския кредит, с които се регламентира годишният процент на разходите (ГПР) да не надхвърля пет пъти размера на законовата лихва по просрочени задължения (на практика таван за лихвите и таксите по потребителските заеми в размер на 50.2% от сума-

та на кредита). Новите правила влизат в сила на 23.07.2014 г. Таванът върху разходите по заемите, определен в закона на практика не отчита високия риск, който поемат небанковите финансови институции, които отпускат потребителски заеми. Това ще доведе до завишаване изискванията към клиентите, което от своя стра-

на може да затрудни достъпа на някои потребители до финансови услуги. Компанията ни предупреди за негативния ефект от законовите промени публично, на пресконференция в началото на април в София, организирана с още седем големи фирми от бранша (подробности за нея на <http://www.easycredit.bg/News/News/359>).

Изи Кредит ще направи всичко необходимо, за да не ограничава своите клиенти от достъп до пари назаем. Група от 10 експерта на компанията ни, под ръководството на финансовия

директор Кирил Михайлов, вече работи по адаптирането на бизнес модела ни към новите изисквания. „Обсъждат се идеи, които ще позволят на компанията да работи нормално при спазване на законовите ограничения. Целта е да бъдат избрани тези идеи, които максимално спестяват усложнения в съществуващия модел на работа и неубодствата за клиентите. Ще държим колегите и обществото в течение за дискусиите и решенията ни в тази посока“, обещаха представителите на работната група.

## ИЗИ КРЕДИТ ПО СВЕТА

# Филиалът в Украйна вече отпуска заеми по-внимателно

Филиалът на Изи Кредит в Украйна – iCredit, вече отпуска заеми много по-внимателно заради напрегнатата обстановка в страната и нестабилния курс на украинската валута - гривната.

За първите три месеца на годината iCredit Украйна отпуска 7% по-малко заеми в сравнение с година по-рано (9443 заема за януари-март 2014 спрямо 10 208 за януари-март 2013). Чувствително по-нисък е ръстът и на портфолиото на компанията – около 7% на годишна база, при двуцифрени стойности през предходни периоди. Сложната ситуация в Украйна оказва влияние и на качеството на портфейла. Не-

обслужваните (над 30 дни) заеми скочиха от 52% през декември до близо 60% в края на март.

Все пак активните клиенти и брутният ни кредитен портфейл в Украйна продължават да се увеличават (съответно с 31% и 67% за година). Така в момента Изи Кредит има в страната близо 30 000 активни клиента и над 100 млн. гривни кредитен портфейл (13 млн. лв.). Наред с това кредитните консултанти в Украйна по-

стигнаха 35% ръст в събираемостта, което е много добър показател в тежките условия за бизнес.

„Ще бъдем по-консервативни, докато обстановката не се успокои, тъй като рискът е много висок. Запазваме обаче позициите си в страната и няма да отстъпваме от тях“, коментира Валентин Гетов, директор „Международно развитие“. Работата на двата офиса на iCredit в Крим, който се присъедини към Русия, е прекратена. В момента филиалът ни има 85 офиса на територията на Украйна. Изпълнителен директор на iCredit Украйна продължава да е Пламен Христов.

На фона на Украйна, филиалите ни в Румъния и Полша се развиват успешно и в спокойна обстановка. В Полша вече разполагаме с два регионални офиса. Подразделението ни в Румъния пък отпуска наполовина повече заеми през първото тримесечие в сравнение с година по-рано (6353 заема за януари-март 2014 спрямо 4292 за януари-март 2013). Значителен е и ръстът на портфолиото, брутния кредитен портфейл и активните клиенти – съответно с 55%, 25% и 32%. Така към март заеми от iCredit Румъния ползват над 17 хил. румънци.

## СОЦИАЛНА ОТГОВОРНОСТ

## Ще обучаваме безплатно потребители как да управляват парите си



Проектът с безплатните финансови обучения за потребители, който компанията ни разработва съвместно с фондация „Инициатива за финансова грамотност“, вече набира скорост. Както ви съобщихме и в миналия брой, Изи Кредит продължава дългосрочната си програма за подобряване на финансовата култура в България и организира безплатни финансови курсове за потребители от цялата страна.

Проектът ни с фондацията вече си има име - „НЕ на дълговете, ДА на парите“, и на практика представлява първата реална национална програма за финансово образование в България. Фондация

„Инициатива за финансова грамотност“ е гарант, че съдържанието в нея е полезно за потребителите и че в него няма корпоративни и рекламни послания. Сред темите, които са включени са: финансово планиране и бюджет, кредити, спестявания, инвестиции и застраховки, основни финансови продукти и услуги, свръхзадлъжнялост. Програмата е практически ориентирана и се поднася на публиката по атрактивен начин. Разработени са видеофилми, игри и помагала. Има също практически казуси и групови дискусии.

В безплатните обучения ще преподават финансови консултанти с дългогодишен опит в управлението на личните финанси. Част от курсовете ще се водят и от обучители на „Изи Асет Мениджмънт“ АД – основно бизнес треньори, които преминаха през специална подготовка. Първото обучение

в програмата беше именно за тях, като то се проведе в средата на април в Централен офис. В рамките на 4 часа присъстващите колеги сами се убедиха в полезността на съдържанието и провериха до колко те самите следват правилата за разумно управление на своите финанси.

Като част от цялостната ни програма за повишаване на финансовата култура вече издадохме и разпространихме половин милион копия от „Наръчник на разумния кредитополучател – 7 полезни съвета за теглене на бърз кредит“, съставен с експертното съдействие на Комисията за защита на потребителите. Проведохме също безплатни обучения по

„Управление на семейния бюджет“ в няколко града и открихме национален телефон за безплатни финансови съвети - 0700 20 240. Сега продължаваме с още по-мощен проект, какъвто е „НЕ на дълговете, ДА на парите“. Очакваният от нас ефект от програмата е: по-информирани и по-доволни потребители на финансови услуги.





ИЗИ СПОРТ

» от стр. 1

# Огромнен интерес към Спортувай с Изи Кредит в твоя град 2014

Много колеги от „Изи Асет Мениджмънт“ АД и техните деца също участват в състезанията. Немалко от тях рекламират активно и марката Easy Credit. Във всички градове кредитните ни консултанти раздават брошури, аксесоари и рекламни материали.

Част от служителите на компанията ни дори постигнаха силни резултати в състезанията, нареждайки се сред най-добрите и спечелвайки призови места. Така например отборът на ерия мениджъра Юг-Център Атанас Атанасов, на регионалния на офис Пловдив - Стефан Митев и на ръководителя на офис Ра-

сионален състезател по лека атлетика, е един от най-активните спортисти сред колегите в страната (ключов атлет на ерия Юг-Център в щафетите на Изи Спартакиада) и е редовен участник в пловдивското издание на „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“. Заради силната конкуренция тази година, Наско предпочете да се фокусира само върху баскетбола и изгледа отстраняване състезанията в любимата си атлетика. „Не ченямаше да ги пробягам тези 5200 м, но тази година се включиха много млади състезатели от Пловдив и областта. Нямаха никакъв шанс“, обясни той.

консултант Николина Дюзева. Във Варна смело в атлетическия крос се включиха ерия мениджърът Север-Изток Пламен Петков и регионалният директор на офис Варна-Център Камен Димитров. Двамата бяха с екипи Easy Credit и успяха да избягат дистанцията от 5.2 км успешно. В леката атлетика при жените бягаха касиерът на офис Варна-център Биляна Добрева и един от кредитните ни консултанти – Венета. Биляна Добрева се доказа като силен спортист, защото участва и в колоезденето и дори спечели трето място. „Включихме се активно. Получи се хубав празник.



Пловдив

Кредит в твоя град“ по градове има на <https://www.facebook.com/EasyCreditBG> и на [www.easycredit.bg](http://www.easycredit.bg).



Варна



Благоевград



Кюстендил

ковски - Георги Силикчийски, стана трети в баскетболния турнир в пловдивското издание на „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“. „Тази година конкуренцията беше жестока. Миналата година първите три места бяха наши“, обясни ерия мениджърът Атанас Атанасов.

Атанас, който е бивш профе-

Малко след спортния празник в Пловдив Наско се изненадал, че много негови приятели и познати го поздравиха за това, че играе баскетбол. Впоследствие разбрал, че го има на снимки в публикации в медиите. Също така в Пловдив в колоезденето трети при децата стана Николай Дюзев - син на кредитен

Имаше много хора“, каза ерия мениджърът Пламен Петков.

Сред редовните участници в софийските издания на „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“ са един от основателите на компанията ни - Станимир Василев и финансовият ни експерт в Централен офис Благоевист Витанов. Двамата бягат в лекоатлетическия крос.

Всички колеги-участници в програмата „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“ са единодушни, че програмата е попадение в десетката като кауза, която подкрепя развитието на обществото. „Спортувай с Изи Кредит в твоя град“ е уникален спортен празник. Няма друга такава в България, която да предлага три вида спорт. Хората я приемат много положително“, коментира Атанас Атанасов. „Тази година сме в осем града. Догодина, ако икономическата обстановка го позволява, ще сме в още повече“, обещаха и от ръководството в лицето на Станимир Василев.

Богата галерия от снимки и информация за „Спортувай с Изи

**E-check**  
ЗАБИВКИ

**Знаете ли, че:**

- Старирахме E-check за филиала в Полша
- Пуснахме интранет на полския филиал
- Създадохме нова справка за таблетите – „Обратна връзка“
- Пуснахме нова система за съхраняване на автобиографии, която улеснява администрацията и подбора на персонал в търговската структура
- Рециклирахме съществуващи виртуални I-BAN-и с цел използването им отново за нови заеми
- Въведохме промени в критериите за телефонното кандидатстване
- Въведохме нова справка за застрахователните стикери, която улеснява процеса по администрацията им



Варна



## ЗА СЛУЖИТЕЛИТЕ

# Идеалният кандидат за работа

Има ли идеален кандидат за работа и как изглежда този човек? Отговор на този въпрос дава в най-новия брой на авторитетното списание „Човешки ресурси“ Велислава Николова, мениджър в дирекция „Човешки капитал“ на компанията ни.

Велислава се спира на най-важните аспекти от автобиогра-

фията, мотивационното писмо и интервюто, с които кандидатът за работа би спечелил вниманието на HR експертите ни. В интервюто за списанието тя откроява и най-ценните качества, които тя и колегите от дирекцията откриват в кандидатите за работа в нашата компания – „адаптивността, инициативността и отговор-

ността“. „Онези, които преди да започнат да искат, са склонни да дават“ заключава тя. Експертите на Изи Кредит отдавна са търсени от медиите за консултации и ноу хау. Велислава продължава традицията. Цялото интервю може да прочетете на <http://www.easycredit.bg/Include/Documents/HR.pdf>.



## ЛЮБОПИТНО И ЗАБАВНО

# Изи Кредит с нова титла и в топ 4 на най-добрите по футзал

Футболният ни отбор за пореден път прослави марката Easy Credit. В средата на април тимът ни спечели трета поред купа „Олимпия“, което накара коментаторите да признаят за пореден път, че Easy Credit е най-до-

брият корпоративен футболен отбор в България.

Отборът ни вече е и сред четирите най-силни отбора по футзал в България. След като спечелихме градското първенство на София, малко не достигна и



за купата в държавния шампионат. Тимът ни беше спрял на полуфиналите от Черно море Мания след загуба с 3:4 във Варна и равенство 1:1 в София. При гостуването във Варна отборът ни беше подкрепен от мощна и шумна агитка от колеги с плакати и знамена.

Равносметката от изминалия сезон по футзал е: 28 мача, от които 24 победи, 2 равни и 2 загуби – ясен показател за силното представяне на отбора и за добрите перспективи за следващия сезон. Оптимисти са и от ръководството на тима. „Страхотен футзал и прекрасни моменти през годината! Благодаря на всички, които участват в този проект и си пожелавам титла от държавното следващата година“, коментира треньорът на Изи Кредит Иван Стоилов. „Невероятен отбор и колектив със страхотна атмосфера. Доказан треньор. Благодаря на всички момчета в отбо-

ра за това, което преживяхме в мачовете. Пожелаваме си догодина да бъдем здрави и още по-силни“, допълни спортният директор Димитър Панев.



**Easy Bonus**

До **30%** отстъпка в центровете за гуми „Диана“ срещу карта Easy Bonus

Изи Кредит договори нови отстъпки и привилегии за своите лоялни клиенти и служители. Отскоро към партньорската мрежа на компанията в програмата за лоялност Easy Bonus се присъединиха още три компании - „Диана“ (-30%), „СОТ ГРУП“ (-5%) и „Мулти Секюрити Солюшънс“ (-15%). Всички партньори предоставящи отстъпки по програма Easy Bonus ще намерите на:

[www.easycredit.bg/easybonuspartnersclients](http://www.easycredit.bg/easybonuspartnersclients)



## НАШИТЕ КЛИЕНТИ

## Изненадахме приятно с награди десетки клиенти

Изи Кредит донесе късмет и приятни емоции на десетки свои клиенти с промоциите си през последните месеци. Общо 66 клиента на компанията ни получиха телевизори, MP3 плеъри или радиочасовници от кампанията „Спечели подарък“, а трима, които ползваха продукта Easy Max през март и април, имаха късмета да получат гифт карта на стойност 500 лв.

Имената на големите късметлици и в двете промоции бяха определени чрез томбола. Сред най-щастливите ни клиенти беше 36-годишната Веселина Димитрова от Ямбол, спечелила гифт карта за 500 лв. с Easy Max. „Не очаквах, че ще получа подарък от Изи Кредит. Печелила съм и друг път на късмет в живота, но никога не съм получавала толкова голяма награда. Все още не мога да повярвам и дори не съм си активирала картата“, заяви тя. Веселина, която е държавен служител, е ползвала услугите на Изи Кредит два пъти досега. Последният път ѝ потрябвали спешно 300

лв. за лечението на неин близък. Благодарна е на Изи Кредит, че са се отзовали толкова бързо.



Снимка за спомен с подарения му от Изи Кредит телевизор си направи и 38-годишният Илиян Аврамов от Русе (на снимката), един от 66-те печеливши от „Спечели подарък“. Илиян, който работи в баничарница, е ползвал заеми от Изи Кредит поне 9-10 пъти. Парите ползва за най-различни цели, в това число и за ремонти.



Кампанията „Спечели подарък“ продължи от ноември до май, като условието за участие в нея беше да се представи погасителен план по заема при получаване на подаръка. Промоцията Easy Max пък продължи два месеца - март и април. Всеки клиент на продукта за този период получи стилинен подарък по свой избор – обеци с кристали Сваровски или кожен портфейл, плюс шанса да участва в томболата за три гифт карти.

Не забравяме и лоялните ни клиенти. Цветан Вълчев от Казанлък получи подарък от Изи Кредит - кафе машина (на снимката). Цветан е дългогодишен и коректен наш клиент и това е поредната му награда.

Изи Кредит подготвя нови игри и томболи за своите клиенти. Информация и новини по темата може да следите на [www.easycredit.bg/news](http://www.easycredit.bg/news).

## ПОЛЕЗНО ЗА КРЕДИТНИЯ КОНСУЛТАНТ

## Допълнителни бонуси и томболи с атрактивни подаръци

Професията „Кредитен консултант“ в Изи Кредит става все по-атрактивна с разрастващите се възможности за допълнителни бонуси и награди. Съвсем наскоро в това се увериха трима консултанти на компанията ни в София. В началото на май Десислава Иванова от офис Овча Купел, Ивелинка Петрова от офис Център и едва 21-годишният Русим Русинов от офис Красна поляна спечелиха три страхотни подаръка - смартфон, екскурзия и колело. Имената им бяха изтеглени чрез

томбола сред кредитните консултанти в столицата, изпълнили индивидуално поставените им цели за месец април.

Наградите са част от най-новата инициатива в търговската структура, чрез която на всеки консултант в София се поставят индивидуални цели за месеца, изпълнението на които носи парични бонуси и участие в томболи за атрактивни награди.

Състезанието продължи и през май. Освен индивидуалните цели, кредитните консултанти

### Десислава Иванова, на 36 год., кредитен консултант от офис Овча Купел:

*В Изи Кредит съм от 8 месеца и работя с 75 клиента. Не можах да повярвам, че съм спечелила смартфона. За първи път получавам подарък, който не очаквам. Всички в офиса го чакахме с голямо нетърпение. Благодарна съм на компанията. Това е моят подарък. Не се почувствах натоварена с поставените цели. Напротив, сключвайки 4-5 договора повече за месеца, бях още по-доволна от резултатите си, още повече, че помогнах по този начин и на екипа, с който работя.*

вече трябва и да са от офис, който е изпълнил четирите си цели по KPI. Идеята е инициативата да обхване всички офиси в страната и да продължи и през следващите месеци.

Какви ще бъдат новите награди, предстои да стане ясно, но според предварителните информации ще са не по-малко атрактивни от раздадените през април.

### Русим Русинов, на 21 г., кредитен консултант от офис Красна поляна:

*В Изи Кредит съм от 2 г. и половина и работя с близо 50 клиента. От трите подаръка, колелото най ми приляга. Ще си го карам с удоволствие. Предизвикателствата за колегите, които ще се борят за наградите през май, ще са още по-големи от нашите, но целите са напълно постижими. Желяя им успех и да приключат месеца, както трябва.*

### Ивелинка Петрова, на 53 г., кредитен консултант от офис Център-2:

*В Изи Кредит работя от 3 години. Имам 80 клиента. В първия момент си помислих, че колегите си правят майтап с мен. Никога не съм печелила на късмет в живота си. По-доволна от моя подарък не мога да бъда. Все още не съм решила къде ще пътувам. Целите, които се поставят, са напълно изпълними и колегите не би трябвало да срещнат трудности. Нека вярват, че могат да спечелят.*



— ЛЮБОПИТНО И ЗАБАВНО —

# 9 години Изи Кредит!



Компанията ни стана на 9 години! 9 години малки заеми с огромно значение за нашите клиенти! 9 години неуморна работа, изграждане на екипи и офиси! 9 години неповторими емоции и незаменими приятелства! Какво ни вещае числото 9?

Според нумеролозите 9 е числото на големите цели и постижения, на успехите, постигнати с много усилия, старание и труд. 9 е и числото на края... но на края на всичко ненужно, отживяло и неприятно.



На деветия рожден ден ние пък си обещахме, че ще празнуваме с много настроение, голяма торта и шампанско. Обещано ... изпълнено. Офисите в страната се надпреварваха чия торта ще е по-голяма, по-красива и по-вкусна. Разбира се, в комбинация с весели партита и положителни емоции.

Сред офисите с най-хубави торти и партита бяха Стара и Нова Загора, Раднево и София-Младост (на снимките). „Три офиса – Стара Загора, Нова Загора и Раднево, празнувахме в ресторант „Бирхалето“ в центъра на Стара Загора. Всичко беше на 6. Имаше сълзи от радост. Трима именици сред нас получиха и по бутилка вино!”, сподели регионалният ни мениджър в Стара Загора Ивайло Велков. Весело празненство си спретнаха и в офис София-

Младост. „Имахме най-хубавата торта, а настроението беше чудесно“, каза от своя страна регионалният мениджър на София-Младост Георги Кръстев.

Нестандартно празнува офис Люлин в София, където наред с тортата и шампанското имаше дегустация и на домашно сладко и тиквеници, приготвени от дамите в офиса.

Запомнящо парти за деветия рожден ден организира и Централен офис, където съчетаха празника със зелена кауза. В последната събота на април 200 колеги и техните семейства почистиха из основи ботаническата градина „Дендрариум“ на Витоша и така подкрепиха еко-компанията на bTV Media Group - „Да изчистим България“. Оборудвани с чували и ръкавици, те първо почистиха боклуците

в парка, а след това засадиха и 9 млади дръвчета - зелена традиция, която се спазва на всеки рожден ден на Изи Кредит. Екип на bTV снима акцията, а в нея се включиха и част от актьорите от хитовия български сериал „Столичани в повече“. Случайни минувачи, които се разхождаха в парка, също взеха дейно участие.

Събитието на Витоша се превърна в голям празник и за децата, за които беше организирана забавна програма с аниматори, песни и рисунки. Най-малките разрязаха накрая и огромна тор-

та с надпис Easy Credit.

Много усмивки предизвика и символичният подарък на колегите от Централен офис за основателите на компанията ни - Станимир Василев и Неделчо Спасов. Двамата получиха метли с дълги дръжки, със завързани върху тях подкови и четирилистни детелини. Подаръкът беше поднесен с пожелание да „изметат всички проблеми и след голямото метене да постигнат нови и още по-големи успехи, при това на няколко континента, като по пътя ги преследва късметът и положителните емоции“.



**0700 18 100**

София 1324; жк. Люлин, бул. Джавахарлал Неру 28, Силвър център, офис 51; тел: 02/ 92 77 351, 0700 18 100; e-mail: office@easycredit.bg

**EasyCredit**

www.easycredit.bg