



EASY TIMES

ТЕМА НА БРОЯ

Спартакиада 2016 г.



В броя четете...

Служители от 10 години
стр. 2

Изи Кредит като работодател
стр. 3

Регионални инициативи
стр. 5

Маркетинг активности
стр. 9

Вътрешни събития
стр. 11

Финансовата институция Изи Кредит проведе шестото издание на едно от най-значимите вътрешни събития за своите служители – „Изи Спартакиада“. Ежегодната спортна инициатива, в която се включиха близо двеста служители на компанията от цялата

страна, се проведе в три последователни дни през месец октомври в спортен комплекс „Спорт Палас“ в град Сливен. Спартакиада 2016 се отличи с най-много участници спрямо предходните години. Тазгодишното мото на спортното съ-

битие – „Победата е само началото“, което е в унисон с представянето на компанията на пазара и амбициите за развитие, допълнително мотивира участниците в отделните спортни дисциплини. Служителите на компанията демонстрираха за-

видни спортни умения, борбеност и отборен дух в четири състезателни направления – футбол (мъже), щафета лека атлетика (мъже и жени), волейбол (мъже и жени) и тенис на маса (мъже и жени).

стр. 6 »

ИСТИНСКИ ИСТОРИИ

Истинският разказ на Кредитния консултант Сирма Попова

Здравейте!

Много ми хареса идеята да споделим историите на хора, на които сме помогнали в труден и важен за тях момент. Работя в офис Варна Център от началото на 2015 г. За периода досега се срещнах с много нови хора, като се запознах и с техните лични истории. Преди Изи Кредит работих в Община Варна като Старши инспектор, отговарящ за жалбите на граждани, писане на актове и др. Но сега, като Кредитен консултант в Изи Кредит, когато помогна на човек с нашите продукти и услуги, това наистина ми доставя удоволствие. Имам много

истории, но ще споделя може би една от най-вълнуващите за мен. Преди година посетих адрес, на който ме посрещна млада бременна жена. Докато уточняваме детайли по кредитния продукт, тя започва да ми споделя своята история. Оказа се, че кредитът е за специален повод на жената, която е бъдеща булка, само след няколко дни от нашата среща. Младоженците наели сватбена агенция за събитието, поради което останали без свободни средства. Майката и бащата на момичето били разведени и живеели в чужбина. Не се разбрали кой ще помогне с разходите

за сватбата и накрая младоженецът поел всичко в свои ръце, за да не разчитат на разведените родители. След като разпределили бюджета за сватбата, накрая не им останали средства да купят роклята на булката! Бяха им нужни 800 лв., но се оказа, че на младоженката не може да отпуснем повече от 400 лв. Ситуацията от една страна беше комична, но от друга и сериозна, имайки предвид важността на събитието за бъдещото семейство. Тогава РМ реши да провери младоженеца, който се оказа наш стар клиент и с добра кредитна история при нас. Отпуснахме и на него 400

лв. и по този начин нужната сума за роклята беше налична. С това успяхме да направим младоженците щастливи, които вече можеха да реализират най-значимото за тях събитие. Дни по-късно, след сватбата, двамата се видяха отново с мен, като ми донесоха снимки от събитието – бяха невероятно красиви и щастливи! Тогава им казах, че никога няма да забравя тяхната история, както предполагам и самите те. В момента младоженецът е сред най-добрите и лоялни клиенти в моята мрежа.

СЛУЖИТЕЛИ ОТ 10 ГОДИНИ

СЛУЖИТЕЛИ ОТ 10 ГОДИНИ



Име	Офис	Позиция
Невенка Иванова	Стара Загора	Кредитен консултант
Галина Димитрова	Стара Загора	Кредитен консултант
Жана Вълчева	Раднево	Кредитен консултант
Рени Жбантова	Гоце Делчев	Организатор продажби
Полина Мангушева	Отдел "Кредитен"	Организатор, стопански дейности
Георги Ковачев	Габрово	Регионален мениджър
Галя Димитрова	Враца - Дъбника	Касиер
Красимир Христов	Враца	Кредитен консултант
Ивайло Георгиев	Отдел "Бизнес тренъори"	Обучител
Димка Иванова	Бургас - Славейков	Организатор продажби
Димитрина Калайджийска	Благоевград	Организатор продажби
Нася Кирилова	София - Надежда	Кредитен консултант

ИЗИ КРЕДИТ КАТО РАБОТОДАТЕЛ

Атанас Атанасов, Директор „Оперативни дейности“

**- Какво превръща Изи Кредит в атрактивен работодател?**

За да си желан работодател трябва да отговаряш на няколко основни принципа - да си гъвкав, открит за диалог и фокусиран върху индивидуалната нужда на всеки от служителите си. Не е достатъчно да предложиш атрактивно заплащане и бонуси, за да привлечеш и задържиш най-добрите. Необходимо е да изградиш много повече, цялостна система от материални и нематериални ползи за хората - заплащане, различни социални придобивки, възможност за кариерно развитие. С годините в Изи Кредит е изградена специфична организационна култура, която спомага всичко това да се случва.

- Какво е за теб да работиш в Изи Кредит?

Преди всичко отговорност. Отговорност към клиентите, отговорност към колегите. На първите трябва да предложиш продукт, отговарящ на техните нужди и предпочитания, а на служителите

трябва да осигуриш подходяща работна среда, да отделиш необходимото внимание на всеки, без значение на каква позиция и в кой отдел работи.

- Какво е да работиш дълго време на едно място?

Близо пет години работих като Ерия мениджър в зона Юг Център, после като Търговски директор в "ПОД Утре", сега съм Оперативен директор в Изи Кредит. Не съм работил дълго време на едно място, освен като Ерия мениджър, като на тази позиция работата е много динамична и не усещаш как времето лети.

- Какво би посъветвал нов колега в първия му работен ден в компанията?

Преди всичко да бъде търпелив. Всеки иска да покаже на какво е способен и да постигне бързи резултати, но за всичко трябва време. Нищо устойчиво не е постигнато за няколко дни или няколко месеца. Нека си изгради стабилна основа и да я надгражда в дългосрочен план.

ИЗИ КРЕДИТ В МЕДИИТЕ

Нежните лица, които стоят зад Изи Кредит

Както неведнъж сме заявявали, хората са в основата на постиженията на нашата компания. Всички вие сте преимушеството, което ни отличава като организация, и което ни прави успешни.

За да подчертаем това още веднъж, ние предприехме инициатива, с която да представим в медиите приноса на дългогодишните ни служители и кредитни консултанти, които са в структурата на компанията почти от самото ѝ създаване през 2005 г.

Какво е толкова дълго време да работиш и да бъдеш част от компания лидер в небанковия сектор? За това разказват Емилия Бечева (Е.Б.), Организатор продажби и Биляна Михайлова (Б.М.), Мениджър развитие в офиса на Изи Кредит в гр. Видин. Като част от екипа на Изи Кредит, те, заедно с още 3 500 свои колеги - жени и мъже, допринасят за това навсякъде в България всички, които искат нещо или имат нужда, във всеки един момент, да получават достъп до финансови услуги.



Емилия

Как се чувстваш вече десет години в компанията на Изи Кредит?

Б.М. – Бих го описала с една дума, просто фантастично.

Е.Б. – В началото ми беше трудно, като всичко ново, но през това време свикнах много с компанията, с колегите. Знаем, че мога да разчитам на тях във всяко едно отношение.

Какво те задържа толкова дълго време в Изи Кредит?

Б.М. – Преди всичко естеството на самата работа, в което включвам контакта с хората, екипа, отношението на компанията. Ние всички



Биляна

си помагаме един на друг. Какво повече му трябва на човек?

Е.Б. – Отдавам това на екипа, с който работя; спецификите на дейността, която изпълнявам; и гъвкавото работно време, което ме устройва.

Как би описала Изи Кредит като компания, за която работиш 10 години?

Б.М. – Динамично развиваща се компания, която се грижи за служителите си, която е последователна и постоянна във всичко, което прави. Е.Б. – Най-добрата на пазара в страната, според мен, която вече 11

години устоява на променящата се среда. Самата аз съм доказателство за това каква компания е Изи Кредит - работя в нея почти от самото ѝ създаване през 2005 г.

Какво се е променило в теб от както работиш в Изи Кредит?

Б.М. – Смята да кажа, че станам по-търпелива, научих се да изслушвам хората около мен и наистина да им помагам, за да реализират онова, от което имат нужда.

Е.Б. – Определено се промени характерът ми. Станам по-общителна и по-уверена в себе си, убедих се, че мога да се справям с предизвикателствата пред мен.

Какво би казала на твои колеги, които сега започват работа в компанията?

Б.М. – Да не се отказват, да са по-търпеливи, да са смели и да знаят, че трудностите не са нещо непреодолимо. Последните по-скоро да приемат като предизвикателство, което ако си уверен и вярваш в себе си, преодоляваш с лекота.

Е.Б. – Да бъдат упорити, да работят с желание, както и да бъдат постоянни. Защото, ако човек иска нещо много силно, то няма как да не го постигне.

ЛОЯЛНАТА ПРОГРАМА ИЗИ БОНУС

Нови партньори на Иззи Кредит

EasyBonus



Видове горива	Отстъпки за литър гориво в лева с вкл. ДДС
Бензин А-96 Extra Force, Бензин А-98Н, Green Diesel	0.10
Бензин А-95Н и Diesel Pro Force	0.08
ГПБ	0.04
Метан	0.04
Стоки /без акцизи - цигари, винетни стикери, лотарийни билети/	5%



10% отстъпка от редовната цена на всички медицински услуги.
За повече информация: harmonia-medical.com



10% отстъпка от обявените редовни цени от менюто на заведението.
За повече информация: <https://www.facebook.com/BAR365/>



10% отстъпка от обявените редовни цени от всички продукти.
5% отстъпка от обявените промоционални цени от всички продукти.
За повече информация: <http://reaction-bg.com>



3% отстъпка при организиране екскурзни почивки от агенцията.
5% отстъпка при групови пътувания
3% отстъпка при резервации на хотели
За повече информация: 052 390 350 / 052 589 510; <http://www.glamourandjoy.com/>



10% отстъпка от обявените редовни цени от всички стоки във верига магазини за обувки и аксесоари.
За повече информация:
гр. София, Мол Парадайз Център ет. 1
гр. София, Мол Sofia Ring Mall
гр. София, пл. Славейков 11
гр. София, подлеза на х-л Плиска
гр. София, бул. Христо Ботев 72 – OUTLET



5% отстъпка от обявената редовна цена за всички видове парапети.
За повече информация: istra-ruse.com



10% отстъпка от обявените редовни цени, предлагани от ресторант La Prima Osteria
За повече информация: гр. София, ул. „Христо Белчев“ 32, тел: 088 588 5720



Дентална медицина д-р Петя Петкова
10% отстъпка от предлагани дентални услуги.
За повече информация: гр. София, жк. Люлин 7, бул. Джавахарлал Неру №28, Силвър център, ет. 2; тел: 0887274554



10% отстъпка от редовната цена на всички продукти от магазин Детски Свят
3% отстъпка от промоционална цена на всички продукти от магазин Детски Свят
За повече информация: www.detskiviat.com
Магазин: София, Младост 4, ул. Проф. Александър Танев, бл. 460А (City of Fountains)
Телефон в магазина: 02 426 54 32; e-mail: office@detskiviat.com



10% отстъпка от редовната цена на всички продукти от онлайн магазин 4home
3% отстъпка от промоционална цена на всички продукти от онлайн магазин 4home
За повече информация: www.4home.bg; e-mail: office@4home.bg; тел: 0897 55 55 21



15% преференциална отстъпка на всички дентални процедури.
За повече информация: гр. София, ж.к. Младост 1, бул. Андрей Сахаров 11,
Търговски център "АЛКО", ет. 2, метростанция - Младост 1
0888 564 325, 0893 601 441



10% отстъпка на всички артикули предлагани в магазина Нора Стил.
За повече информация: гр. Велико Търново, ул. Васил Левски №14



4% отстъпка от предлагани туристически услуги на агенция Аполо.
За повече информация: <http://www.apollobg.com/>

РЕГИОНАЛНИ ИНИЦИАТИВИ

Първолаци в страната посрещнаха първия учебен ден с подаръци от Изи Кредит

Финансовата институция, специализирана в потребителското кредитиране – Изи Кредит, спазва своята дългогодишна традиция, като за пореден път зарадва хиляди деца от цялата страна по случай първия им учебен ден. Със своята активност компанията допринесе за приятни емоции сред първолаците и техните родители.

В рамките на инициативата служители на Изи Кредит от различни офиси на финансовата институция в страната празнуваха заедно с малките ученици в редица населени места у

нас. Екипи на компанията бяха подготвили много изненади за децата, които бяха предоставени в училищата. Първолаците получиха интересни аксесоари, сред които тениски, линейки, учебни програми за попълване и балони. 15-ти септември пре-

мина с много детски усмивки, смях и добро настроение, в очакване да удари първият звънец за първия учебен ден.

През тазгодишната инициатива Изи Кредит успя да осигури хиляди подаръци за първолаците в над 130 града в страната.



Бургас бе домакин на Европейското по парапланеризъм с подкрепата на Изи Кредит

Тази година град Бургас беше домакин на европейското състезание по парапланеризъм, което се проведе в разгара на лятото в Морската градина в града. Събитието се осъществи с финансовата подкрепа на финансовата институция, специализирана в микрокредитирането Изи Кредит и община Бургас. По време на състезанието, всеки жител и гост на морския град имаше възможност да се снима на атрактивно тематично съоръжение, посветено на събитието.



ПОДКРЕПИХМЕ ОЩЕ РЕДИЦА ИНИЦИАТИВИ...



Подвижни рекламни бордове в центъра на град Бургас



Детски волейболен отбор, град Раднево

ТЕМА НА БРОЯ

» от стр. 1

Спартакиада 2016 г.

Служителите на Изи Кредит, които се включиха в Спартакиада 2016, бяха разпределени в общо девет отбора според зоните на търговската структура на компанията в цялата страна – Север Запад, Север Изток, Север Център,

София, София Периферия, Юг Запад, Юг Изток, Юг Център и Централен офис.

Във всяка от отделните дисциплини победителите бяха отличени с много купи и медали от ръководството на Компанията.



Стартът на щафета мъже

Списък с финалистите от шестото издание на Изи Спартакиада:**Категория Щафета, жени**

1. Ерия Север Запад
2. Ерия София
3. Ерия София Периферия

Категория Щафета, мъже

1. Ерия София
2. Централен офис
3. Ерия Юг Център

Категория Волейбол, жени

1. Ерия Север Изток (1-во място за втори пореден път)
2. Ерия Юг Център
3. Ерия София

Категория Волейбол, мъже

1. Централен офис
2. Ерия Север Изток
3. Ерия Север Запад

Категория Тенис на маса, жени

1. Цонка Филипова, Ерия Север Запад
(1-во място за втори пореден път)
2. Йорданка Караянева-Николова, Ерия Север Център
3. Нонка Вранчева, Ерия Юг Запад

Категория Тенис на маса, мъже

1. Илко Бонев, Ерия Юг Изток
2. Любомир Хаджиев, Ерия Юг Център
3. Ивайло Такев, Централен офис

Категория Футбол

1. Ерия Север Изток
(1-во място за трети пореден път)
2. Ерия Юг Център
3. Ерии Север Запад и Юг Запад

*Шампионите по футбол – Ерия Север Изток**Победителите по волейбол мъже – Централен офис**Награждаването на победителите от тенис на маса жени**Награждаването на победителите от волейбол жени*

ГРУПАТА MFG

С платформата iuvo предлагаме алтернатива за висока доходност



В настоящия брой ви представяме един от най-иновативните проекти, в който участваме и ние, като група от компании MFG. Това е базираната в Естония peer-to-peer (p2p) платформа iuvo. Тя представлява пазар за peer-to-peer инвестиции, който позволява на потребителите да реализират висока доходност, като закупуват части от кредити, отпуснати от лицензирани небанкови финансови институции (оригинатори). Първият оригинатор в iuvo е Изи Кредит, като до момента финансовата ни институция отчита над 1.2 млн. лв. привлечено финансиране. Това несъмнено открива нови възможности за развитие не само за Изи Кредит, но и за всички дружества в Групата MFG. Повече за модерната онлайн платформа ни разказва Ивайло Иванов, оперативен директор на iuvo group.

Г-н Иванов, оправдават ли ви се очакванията за развитието на платформата iuvo от старта ви през лятото? Какъв е интересът от страна на потребителите?

Смея да кажа, че представянето ни надминава първоначалните ни очаквания. Българският пазар се оказва с огромен потенциал, тъй като има инвеститори, които търсят възможности за генериране на пасивен доход, при това чрез нови и технологични

финансови платформи, каквато е iuvo. За близо четири месеца привлякохме инвестиции на обща стойност от над 1.2 млн. лв. За разглеждания период имаме и близо 700 регистрирани потребители в платформата от близо 20 държави от Европа и Африка.

С какво си обяснявате този успешен старт, при това за твърде кратък период от време?

На първо място, това е самата иновативна финансова услуга, която

предлагаме и нивата на средната годишна доходност, между 7 и 12%. Второ, едно от нашите основни предимства е предоставянето на т.нар. „buy back“ гаранция. Това е задължение на оригинаторите (небанковите финансови институции, които качват части от свои кредити на платформата) за обратно изкупуване от инвеститорите на 100% от всеки кредит, който спре да бъде обслужван от кредитополучателя и се окаже лош. И не на последно място, наско-

ро представихме най-новата ни функционалност в платформата, опцията „аутоинвест“. Тя прави разпределението на капитала на потребителя бързо и лесно, като е идеална за хора, които нямат време или се чувстват несигурни в преценката си да селектират ръчно всеки кредит.

Каква очаквате да бъде 2017 г. за iuvo и въобще за финансово-технологичния пазар в България?

За нас България е само една от държавите, в които навлизаме. Успоредно с това работим и на пазара в Естония, където е базирана платформата ни. В момента се подготвяме за навлизане и в други европейски пазари. Относно самата индустрия, бизнесът на алтернативните финанси в Европа расте в обем, с трицифрени проценти, през всяка от последните три години. Очаквам тази тенденция да се запази и дори да бъде по-изразителна.

ПАРТНЬОРСТВОТО С „ПОД - БЪДЕЩЕ“

Проектът с „ПОД - Бъдеще“ носи нови доходи и придобивки

Проектът за сътрудничество между Изи Кредит и „Пенсионноосигурително дружество Бъдеще“ АД набира скорост и вече генерира реални допълнителни доходи и социални придобивки за служителите и кредитните консултанти на компанията ни. Изи Кредит стана осигурителен посредник на „ПОД-Бъдеще“ през юли, което позволи на дружеството ни да предлага на своите клиенти и услуги по допълнително осигуряване, предоставяни от пенсионната компания чрез трите ѝ фонда - универсален („УПФ-Бъдеще“), професионален („ППФ-Бъдеще“) и доброволен („ДПФ-Бъдеще“). През първите няколко месеца всички служители на Изи Кредит, ангажирани в проекта, преминаха през обучение, което ги запозна подробно с изискванията на нормативната уредба и добрите

практики на осигурителните посредници в страната.

Само през последното тримесечие на годината компанията ни е привлякла над 2 000 клиента във фондовете на своя партньор, като броят на новопривлечените осигурени лица непрекъснато се увеличава. Потенциалът за разрастване на проекта е огромен, ако се отчете, че до момента в проекта са се включили ефективно 350 колеги от близо половината от офисите ни в страната. Плановите са инициативата да обхване всичките ни над 150 офиса, както и три пъти повече на брой служители. Към края на 2016 г. упълномощени да предлагат услуги по допълнително осигуряване на „ПОД-Бъдеще“ са 950 служители и кредитни консултанти на Изи Кредит.

Проектът с пенсионната компания

предоставя нови добри възможности за повишаване на доходите и социалните придобивки за кредитните консултанти и всички служители на Изи Кредит. При това без никой консултант да се отклонява съществено от основната ни дейност - отпускане на парични заеми. В нашата структура вече имаме колега с над 1 000 лв. допълнителен бонус за три месеца работа по привличане на осигурени лица за фондовете на „ПОД-Бъдеще“. За целите на проекта е разработена конкретна бонусна система, включваща както парични възнаграждения, така и здравни застраховки и уикенд пакети в български курорти.



Андрей Шотов,
Изпълнителен директор
на „ПОД - Бъдеще“

Мартин Захариев, Мениджър „Проекти“ в Изи Кредит: „Положихме основите на процесите в проекта. Потенциалът е голям поради това, че тепърва ще се включат още много наши колеги и офиси в страната. Поставили сме си цел от 2 000 осигурителни партии на месец. Можем да ги постигнем при достигане на пълен капацитет и ангажиране на всички над 150 офиса.“

Андрей Шотов, Изпълнителен директор на „ПОД-Бъдеще“: „Началото на проекта е обещаващо, а перспективите - големи. Предстои проектът да се разрасне в цялата структура на партньорите ни от Изи Кредит. Това е шанс да увеличим нивото на целевите спестявания за пенсия сред много на брой домакинства в страната, което ще означава повече финансова сигурност за стотици хиляди семейства. Наш е ангажиментът да управляваме стабилно тези средства - принцип, който винаги сме следвали в нашата повече от 10-годишна история.“

МАРКЕТИНГ АКТИВНОСТИ

Изи Кредит раздаде 45 телевизора от промоцията „Кредит Пенсионер“

Изи Кредит предостави възможност на всеки потребител, който ползва продукта „Кредит Пенсионер“ в периода 1-ви септември – 31 октомври, да спечели 1 от 45 телевизора.

Ето и какво сподели един от нашите клиенти, спечелил една от нашите награди:

От кога сте клиент на Изи Кредит?

Клиент съм почти от две години, това ми е 3-ти пореден кредит.

Изненадахте ли се от наградата?

Да, много се изненадах, дори не знаех, че ще участвам в томболата.

Ще ви бъде ли полезен телевизорът?

Много съм доволен, подаръкът е страхотен, ще си го използвам с удоволствие. Много ми е полезен, тъй като имах нужда от нов и точно си мислех да си купя, но вие ме изпреварихте.

На какъв друг подарък/награда бихте се зарадвали?

Много бих се зарадвал на нов и хубав конвектор.

Ще разчитате ли на продуктите/услугите на Изи Кредит и напред?

Много разчитам на вас.

Вие лично, бихте ли препоръчали Изи Кредит на ваши познати и приятели? Защо?

Да, бих ви препоръчал на познати и приятели, защото сте коректни и сериозни.



Н.А.



Й.К.



М.Й.



Я.Х.

МАРКЕТИНГ АКТИВНОСТИ

Коледната кампания и кой стои зад истинския Дядо Коледа?

Коледа е времето за нашите близки. Това е времето, в което даваме и получаваме доброта, радост и топлина. Времето, в което подаряваме подаръци на любимите си хора. Времето, когато белобрадият старец е засипан с писма от деца от цял свят с техните желаниа, в очакване той да ги изпълни в святата нощ. Робот, колело, китара, глобус, къщичка..., са сред нещата, които децата трепетно очакват да им донесе Дядо Коледа. Истински или не, в очите на най-малките той е един – приказният Дядо Коледа, който пътува с шейната и оставя радост под елхите в домовете на хората. Всички обясняват колко е важно да подарим на Коледа, но никой не казва, че понякога е трудно да го направиш. Но колкото и на човек да му е трудно, по Коледа той иска само едно: за тези, които обича най-много Коледа да съществува и да бъде незабравима. Истинският Дядо Коледа винаги се старее да пре-

върне празника на семейството си във вълшебно изживяване. Изи Кредит знае кой е истинският Дядо Коледа. И затова, вече 11 години помага на всички да донесат радост на любимите си хора за празника. През тази година Изи Кредит направи празника още по-вълнуващ за всички, тъй като в периода 1 ноември – 22 декември, всеки клиент, който усвои кредит от Изи Кредит ще получи възможност да спечели един от многото прекрасни подаръка по избор. Томболата за коледните изненади от Изи Кредит бе изтеглена на 23 декември, като веднага след това бяха обявени и късметлиите във всеки един от 157-те офиса на компанията в страната.

Да, всъщност в ролята на истинския Дядо Коледа се оказваме всички ние. И осъзнавайки, че няма да ни бъде никак лесно, знаем, че може да разчитаме на Изи Кредит, за да донесем радост на любимите си хора!

МИЛИ ДЯДО КОЛЕДА,

Бих искал да получа:

- Телевизор 24"
- Таблет
- Смартфон
- Детско колело
- Кафемашина
- Хлебопекарна
- Преса за коса
- Фотоапарат
- Угарна бормашина
- Кошница с лакомства
- Мъжки парфюм
- Дамски парфюм

Отбележете с "X" един от посочените коледни подаръци, който бихте искали да получите, ако бяхте изтеглен на 23.12.2016 г.

Име, фамилия _____
КНИД _____
Телефон _____
e-mail _____
Пощенс _____

НОВИ ПРОДУКТИ

Incredo

Ангелинка Николова Сичанова, Организатор продажби в офис Радомир, е първият служител продал продукта „Изи Инкредо“ на Б.М. Клиентът е охранител по професия с 22-годишен опит, семеен с три деца. Със сумата от кредита за 1 250 лв. той е ремонтирал личния си автомобил и е безкрайно доволен от условията на продукта.

Incredo.

По-друг,
по-модерен,
по-лесен.

**INCREDO.
ПО-ТВОЙ.**

кредит до 8000...

- Преферентилни лихви и осигуряване
- Термин на погасяване от 3 до 3 години
- на равни месечни вноски
- За клиенти на Трудов договор

easycredit.bg | 0700 18 100*

Въвеждането на Изи Кредит е в съответствие с ИЗИК. ИЗИК е кредитна институция, която предоставя кредитни услуги на физически лица и юридически лица. ИЗИК е регистрирана в Регистър на кредитните институции на Българска република. ИЗИК е член на Българския съюз на кредитните институции (БСКИ).

ВЪТРЕШНИ СЪБИТИЯ

Вътрешно съревнование за стимулиране на служителите на Изи Кредит

Представяме ви имената на печелившите участници в категория Кредитни консултанти, Мениджъри развитие и Регионални мениджъри от инициативата "Вътрешно съревнование за стимулиране на служителите на Изи Кредит"

Категория Кредитни консултанти

Име	Офис	Позиция
Албена Илиева	Варна - Юг	Север Изток 2
Антония Георгиева	Пловдив - Тракия	Юг Център
Ася Богданска	Кюстендил	София Периферия
Бисер Асенов	София - Център	София
Вера Желязкова	Плевен	Север Запад 2
Емилия Узунова	София - Гео Милев	София Изток
Зинка Матева	Бургас	Юг Изток 2
Иванка Димитрова	Айтос	Юг Изток
Мишел Богданов	Враца - Дъбника	Север Запад
Пенка Петрова	София - Горна Баня	София Запад
Петя Антонова	Полски Тръмбеш	Север Център 2
Пламенка Дачкова	Разград	Север Изток
Светла Радева	Горна Оряховица	Север Център
София Стоянова	Петрич	Юг Запад
Стилиян Ангелов	Харманли	Юг Център 2
Стоянка Йотова	Пазарджик	Юг Запад 2

Категория Мениджъри развитие

Име	Офис	Позиция
Александър Кръстанов	Своге	София Изток
Атанаска Илиева	Костинброд	София Периферия
Билиана Димитрова	Русе	Север Център
Борислав Йовчев	София	София
Даниела Димитрова	Асеновград	Юг Център
Десислава Христова	Силистра	Север Изток 2
Дияна Славчева	Кърджали	Юг Център 2
Иван Иванов	Враца	Север - Запад
Костадин Диков	Шумен	Север Изток
Лидия Пламенова	София - Люлин - юг	София Запад
Пламен Симеонов	Стара Загора	Юг Изток
Радослава Николова	Плевен Сторгозия	Север Запад 2
Ренета Тонкова	Полски Тръмбеш	Север Център 2
Теодор Георгиев	Разлог	Юг Запад
Цветелина Караиванова	Костенец	Юг - Запад 2

Категория Регионални мениджъри

Име	Офис	Позиция
Илко Бонев	Казанлък 2	Юг Изток
Йордан Йорданов	Димитровград	Юг Център 2
Цветан Цонев	София - Красна поляна	София Запад

Кампания за набиране на Кредитни консултанти

Инициативата стартира на 01.11.2016 г. и продължи до края на месец декември, като първите предварителни резултати ще се представят с отчет през месец януари 2017 г. Разработена беше нова книжка за Кредитни консултанти, като заедно с нея, след-

вайки една линия, реализирахме също нова визия на брошури и плакати. До средата на декември бяха изпратени над 300 000 съобщения по електронна поща на лица, които бяха поканени да станат наши Кредитни консултанти. За целите на кампанията

беше използван и онлайн канала за комуникация, което вярваме, че ще подпомогне кампанията. През периода в най-масовата търсачка Изи Кредит излиза на челните места, като възможност за работа, когато даден потребител търси нови професионални

възможности. Във FB през м. ноември беше публикуван банер за привличане на Кредитни консултанти, с опция за кандидатстване и препратка към сайта на компанията ни.



ЛЮБОПИТНО И ЗАБАВНО

Коледните партита на Иззи Кредит



Мартина Ранева от отдел „Кредитен“ е избрана за „Най-отзичив колега за 2016 г.“



КОРПОРАТИВНИ МАТЕРИАЛИ ЗА 2017 Г.



EASYCREDIT
0700 18 100
 WWW.EASYCREDIT.BG

гр. София 1324, ж.к. „Люлин“,
 бул. „Джавахарлал Неру“ № 28,
 Силвър център, офис 40-46
 тел: 02/ 92 77 351, 0700 18 100
 e-mail: office@easycredit.bg