



В броя четете

Изи Кредит се разраства бързо в Румъния и Украйна

стр. 4

Нови предложения в каталога Easy Bonus за лоялни клиенти

стр. 5

Програма „Таланти“ излъчи първите си отличници

стр. 6

Наръчник ориентира консултантите за придобивките им в компанията

стр. 7

ТЕМА НА БРОЯ

Втората Изи Спартакиада донесе много емоции

Вълнуващите и значими събития в Изи Кредит стават все повече и повече. От две години сила набира едно ново, изпълнено с много адреналин

и ентусиазъм събитие и обещаващо да се превърне във великолепна традиция - Изи Спартакиада. Втората Изи Спартакиада се проведе на 20-

21 октомври в спортния комплекс до Минно-Геоложкия университет „Свети Иван Рилски“, в столичния квартал Дианабад. Под мотото „ЗАЕДНО в работата, ЗАЕДНО в спорта“, над сто колеги се състезаваха и забавляваха в три спорта – футбол, лека атлетика и тенис на маса. Многобройна бе и публиката, която ги аплодираше, а ансамбъл от красиви мажоретки – също служителки на Изи Кредит, зарадва и най-претенциозните. С големите емоции спартакиадата засенчи дори най-голямото футболно дерби – ЦСКА-Левски.

стр. 2 »



УСПЕШНИТЕ КРЕДИТНИ КОНСУЛТАНТИ

Пламен Долапчиев, Топ консултант от офис Варна



Семейството на Кредитните консултанти на Изи Кредит е огромно и в него има невероятни таланти от най-различни професии. Палитрата е толкова богата, че сякаш рубриката никога няма да се изчерпи. Сред най-успешните консултантши има и творци – поети, художници, артисти и музиканти. Един от тях е 45-годишният Пламен Долапчиев от офис Варна. В основната си професия Пламен е оперен певец – щатен солист е на Оперно-филхармонично дружество Варна. Завършил е Музикална академия „Панчо Владигеров“ в София. Вече три години и половина той съчетава успешно ангажиментите си на професионален музикант с работа като Кредитен консултант на Изи

Кредит. С обслужваните от него 100 клиента е сред топ кредитните консултанти на компанията. Пламен е олицетворение на посланието, с което Изи Кредит привлича хората в тази професия: „Собствен бизнес на твоя територия“. Той приема работата си точно в този дух, а от година и половина неговият собствен бизнес прераства и в семеен. В Компанията като Кредитен консултант работи и неговият син - Преслав Долапчиев, който в момента е студент, задочно обучение по „Стопанско управление“. „За мен Изи Кредит дава много добри възможности на млади хора като него“, убеден е баща му, но с уговорката, че всичко е в ръцете на сина му. Въпреки многото предложения за развитие на мениджърско ниво, Пламен се чувства удовлетворен в настоящата си професия.

стр. 3 »



100 НА 100 печелиш! с Изи Кредит!

Кашони с десетки хиляди бутилки червено вино потеглиха от София към многобройните офиси на Изи Кредит в цялата страна. Не, Централен офис на Изи Кредит не се е превърнал в изба. Нито пък офисите на компанията ни са станали гурме магазини. Ние сме и занапред ще си останем лидер в бързото кредитиране. Пратките с виното са част от атрактивната ни зимна промоция за нашите Клиенти - „100 на 100 печелиш с Изи Кредит!“, която вече е в разгара си.

Всеки, изтеглил заем от Изи Кредит до 17 декември, ще получи бутилка хубаво червено вино от нас за коледната си трапеза. Отделно ще участва и в томбола, с която 100 щастливци ще получат 100 Gift карти, всяка от които на стойност по 100 лв. Имената на щастливците ще бъдат изтеглени на 18 декември и публикувани на сайта ни. Така Клиентите ни ще се радват на дълга и вълшебна Коледа, при това далеч преди всички. „Всеки жадува за подаръци и приятни емоции и изненади в навечерието на коледните и новогодишните празници. С нашата промоция, ние ще сбъднем това желание на нашите Клиенти“, обясниха колегите от дирекция „Маркетинг“.

стр. 5 »



» от стр. 1

ТЕМА НА БРОЯ

Втората Изи Спартакиада донесе много емоции

Очаквано най-много внимание привлече футболният турнир. В него се включиха всичките седем ери на компанията и Централен офис. Предварителните очаквания за лесни победи на фаворитите от миналата година обаче бяха опровергани още в първите мачове. В група А светлосините от Север Център поднесоха най-голямата изненада, като биха с 2:0 титулувания отбор на Ерия София, шампионът от първото издание на спартакиадата. По-нататък обаче Север Център се оказа с малко редовни състезатели и се откажа от участие. Загубата в първия мач пък стресна сериозно софиянци и те извикаха на пожар свои ключови попълнения за следващите мачове. Любопитен беше третият им двубой със Север Изток – най-краткият в историята на Изи Спартакиада. Броени минути след началото на мача, топ реализаторът на Север Изток Елрин Мизинов получи контузия при 0:1 и тимът му остана без достатъчен брой футболисти, заради което съдията прекрати мача. Това предизвика слухове за уговорки, но констатация не беше подадена от никой, а и двата отбора си бяха осигурили участие на полуфинал. Изненадващо под възможностите си в група А се представи Централен офис. На миналогодишния полуфиналист от Изи Спартакиада явно не му беше останало време за подготовка от работа и проекти, за да допусне само големи загуби. В група Б лилавите от Север Запад и белите от Юг Център не срещнаха никакъв затруднения срещу Юг Изток и Юг Запад и ги победиха с разгромен резултат. В прекия си двубой за първото място Юг Център спечелиха с 4:1 с голове на Силикийски, Митев и Грозев и след като губеха с 0:1 с попадение на звездата на Северозапада - Василевски.

Резултати в група А

Централен офис – Север Изток	1:8
София – Север Център	0:2
Централен офис – София	1:11
Север Център – Север Изток	3:7
Север Център – Централен офис	0:5 сп.
Север Изток – София	0:6 сп.

Класиране в група А

1. София	6 т. (17:3)
2. Север Изток	6 т. (15:10)
3. Централен офис	3 т. (5:19)
4. Север Център	3 т. (5:12)

Резултати в група Б

Юг Запад – Юг Център	3:5
Север Запад – Юг Изток	9:1
Юг Център – Север Запад	4:1
Юг Запад – Юг Изток	7:1
Юг Изток – Юг Център	0:5 сп.
Север Запад – Юг Запад	7:3

Класиране в група Б

1. Юг Център	9 т. (14:4)
2. Север Запад	6 т. (17:8)
3. Юг Запад	3 т. (13:13)
4. Юг Изток	0 т. (2:21)

Големите футболни таланти

На полуфиналите се изправиха Ерия София-Север Запад и Юг Център-Север Изток. Север Запад започнаха вихрено срещу шампионите и до средата на първото полувреме поведоха с 3:1 след два гола на звездата си Василевски и един на Велков. Липса на шанс ги лиши от още поне три гола. В един момент обаче силите им привършиха. До края на полувремето София обърна резултата с голове на Илия Генов, Анатоли Дешев и Антонио Данов. След почивката Данов, Янакиев и Генов добавиха нови голове, а хеттрикът на Василевски не беше достатъчен – 8:5 за Ерия София. Запознати веднага издадоха, че Север Запад са отпаднали заради тежката съботна вечер в ресторант „Родопската къща“ в Студентски град. Там компанията организира вечеря за всички Изи спортисти и според източници на Easy Times именно северозападня-



ците са били сред най-големите купонджии. Другият полуфинал предложи пестелив като попадения мач, но с много напрежение и тактическо надиграване. Накрая ликува Север Изток – 2:1 с голове на Деян Павлов, един от които от дузпа. За белите вкара вездесъщият Стефан Митев, който беше труден и за заобикаляне и за прескачане, а ако топовният му шут не уцелеше вратата, всеки един момент заплашваше да прати някого на носилка. Спектакълът тепърва предстоеше. Заготовката за него направиха артистите от Юг Център и Север Запад. В малкия финал

за третото място те поднесоха представление, което трудно се забравя. Без основния си играч – Василевски и при 1:4, лилавите от Север Запад се вдигнаха на невероятен шум, за да докарат мача до 6:6 в редовното време. С голям принос за това бяха отбелязалият хеттрик Цолов и бързакът Хаджиев, който ще се запомни с гол с пета и хъс, какъвто трудно се вижда по българските терени. При изпълнението на дузпите късметът беше на страната Юг Център и те грабнаха бронзовите медали. Ерия мениджърът на Юг Център Атанас Атанасов пък заслужено беше избран за най-добър вратар на спартакиадата. В големия финал Ерия София надделя над силния отбор на Север Изток след изпълнение на дузпи и равенство 2:2 в редовното време. Герои за софиянци бяха Илия Генов и вратарят Димитър Панев. Генов изравняваше за своите на два пъти със силни удари отдалеч, а Панев хвана две дузпи. Така софиянци защитиха титлата си от миналогодишната Изи Спартакиада и доказаха, че напълно



» от стр. 2

УСПЕШНИТЕ КРЕДИТНИ КОНСУЛТАНТИ

» от стр. 1

заслужено представляват марката Easy Credit по корпоративните футболни турнири. За Север Изток останаха сребърните медали и купата на голмайсторите, която отиде при основния им нападател Елрин Мизинов. Какви емоции и какви футболни таланти... „Къде е националният селекционер Любослав Пенев?“, чудеха се коментаторите Йордан Георгиев и Иво Йовчев.

Резултати от полуфинали

Север Запад – София 5:8

Юг Изток – Север Изток 1:2

Малък финал за 3-4 място

Север Запад – Юг Център 6:6

(победа за Север Запад след дузпи)

Финал

Север Изток – София 2:2

(победа за София след дузпи)

Царицата на спортите и Китаеца

Не по-малко вълнуващо беше състезанието и в щафетата по лека атлетика за смесени отбори мъже-жени. За втора поред година златните медали в нея спечелиха атлетите на Юг Център. Единственият им съперник Север Запад също се представи достойно и с много повече дами в състава си остана само на минутата и 20 секунди от победителите. Двете ерии участваха с отбори от по 11 атлети. За първа година имаше и нов спорт в спартакиадата – тенис на маса. Победител в него стана Деян Таушанов от Юг Изток. С майсторската си игра Деян си спечели прякора „Китаец“, тъй като най-добрите в този спорт са именно от страната с най-голямо население в света. Второто място остана за Светослав Радовеновски от Централен офис, който отсрами офиса си за слабото представяне във футболната надпревара, а трети беше Ангел Маринков. За първа година имаше и приз „Най-голям фен“, спечелена от големия Йордан Манчев от Ерия Север Запад. Купите и медалите на всички отличници раздадоха създателите на Изи Кредит Станимир Василев и Неделчо Спасов. „Горди сме, че компанията ни организира този великолепен спортен празник. Нека енергията, с която се състезавахме в нея, да ни заради за много успехи в работата. Спортът ще помогне на всички ни да ни бъде по-лесно във всекидневието. Нека превърнем Изи Спартакиада в традиция за компанията“, призова Стан.

Фотогалерия от Спартакиадата може да видите във фейсбук профила на Изи Кредит - <http://www.facebook.com/EasyCreditBG>

Пламен Долапчиев, Топ Кредитен консултант от офис Варна



Как дриблираш между кредитите и сцената?

Трудно. С много движение, ангажираност и действеност, с дълго работно време и малко сън.

Разкажи ни за развитието си в Изи Кредит. Кое те подтикна да се захванеш с тази може би непривична за професионален музикант дейност?

Имах доста свободно време. Потърсих допълнителни доходи, а финансите и отпускането на кредити ми беше интересна работа. Комуникативна личност съм. Нямам притеснения в общуването с непознати хора и клиентите.

Как протича един твой работен ден?

Докато пия кафе сутрин в 8 часа, започвам да прозвънявам клиенти и да подреждам срещите си за деня. Работя по индивидуално подготвена от мен програма за всеки ден.

С колко клиента работиш сега? Какви са те, от къде са и как ги привличаш и задържаш?

Клиентите ми са около стоина души. Стремя се да подхождам индивидуално към всеки. С шофьора на такси

говоря по един начин, с готвачката от ресторанта в Златни пясъци по друг. Отзивчив съм към всички. Никога не захвърлям телефона в чекмеджето на служебното бюро и не си го изключвам събота и неделя. Работя със собствени номера и към трите мобилни оператора, за да съм максимално бърз, гъвкав и удобен към всеки един клиент. Не отказвам срещи и обръщам внимание на всеки. Също така ги консултирам за това какъв кредит да изберат. Проявявам нормално човешко и професионално отношение.

Имаш ли клиенти в музикалните среди?

Избягвам. Възнагражденията в тези среди са много ниски и не биха били в състояние да връщат заемите си.

Как успяваш да се предпазиш от лоши кредити?

Почти не давам възможност на клиентите да закъсняват с вноските си. Минимален е броят на тези, които закъсняват – не повече от 5-6 човека. Безкомпромисен съм към забавите. Понякога проявявам дори малко повече твърдост, но разбира се, в рамките на позволеното. Подхождам с идеята, че парите, които отпускам на Клиентите, не са служебни, а са лично мои и ги вадя от собствения си джоб. Това е мотото, с което започнах във фирмата – „Не мисли за парите като за чужди, а като за свои собствени, защото те ти носят пари и на теб“.

Какви качества и умения трябва да притежава един успешен кредитен консултант?

Помагат ли ти умения, които си придобил на сцената?

Помагат ми уменията за общуване, придобити в различни обучения през годините, срещите с хората в различни градове и адаптацията ми към промяната на средата. Нужни са огромно желание – човек не бива да го мързи, да има автомобил на разположение и да не пести от разговори и лично време, дори и след 19 часа. Понякога е необходимо

да посетиш клиент и по-късно вечер. Като всеки частен бизнес в 21 век, дейността изисква внимание и време. Няма как да се случват нещата ако човек си постави бариера за работното време – от 9 до 17 часа.

Как оценяваш развитието на Изи Кредит? Какви са амбициите ти с Изи Кредит?

Компанията се развива възходящо и дава възможност на всеки, който има желание да се развива както по отношение на заплащане, така и в йерархията. В личен план съм доволен. Преките ми ръководители са ми отправяли предложения за по-висока позиция многократно. Аз обаче все още не съм решил дали да се развивам в тази посока. Работата ми допада, а също и колективът.

До колко е истина, че топ кредитните консултанти трудно могат да бъдат мотивирани с повишение в йерархията, заради това, че са доволни от възнагражденията си?

Те са доволни до толкова, до колкото са на гъвкаво работно време и могат да заработват добри пари, ако полагат усилия. Когато обаче човек е амбициозен и желае да се развива, той може да расте в йерархията на Изи Кредит. Там обаче и отговорностите са много по-големи – има месечни планове, които трябва да се покриват. Това е нещо, което спира някои. В същото време привилегиите и възможностите за развитие също са по-големи. Например това, че нямам служебен автомобил, ми тежи, защото увеличава разходите ми.

Един от участниците във „Вип Брадър“ определи оперните изпълнители като най-големите индивидуалисти. До колко те могат да са екипни играчи?

Няма как да мислиш само за себе си на сцената. Вярно е, че има моменти, когато това е така – в солови изпълнения например. В 80% от времето обаче ние сме част от целия ансамбъл.



ИЗИ КРЕДИТ ПО СВЕТА

Изи Кредит се разраства бързо в Румъния и Украйна

„Изи Асет Мениджмънт“ АД разширява бизнеса си в Румъния и Украйна с бързи крачки, създавайки все повече възможности за професионално развитие на международната сцена. Към края на септември компанията ни има вече 59 офиса извън България – 12 в Румъния и 47 в Украйна. Година по-рано броят на офисите е бил едва 20. Сходен е ръстът и на броя на Кредитните консултанти. До началото на есента те са вече 749, при 329 година по-рано. В Румъния работят 157 Кредитни консултанти, а в Украйна – 592.

В допълнение към бурното разрастване, компанията си е поставила далеч по-амбициозни цели. „Трябва да работим повече и ще мине още доста време, докато постигнем това, което сме си поставили за цел“, коментира пред Easy Times Валентин Гетов, директор „Международно развитие“. Мениджмънтът ни цели задграничните филиали да играят все по-ва-

жна роля за бъдещото развитие на компанията. До няколко години те трябва да изкарват повече от половината от общите продажби.

Другата хубава новина от Румъния и Украйна е, че Изи Академия вече има свои филиали и в двете страни. В Украйна работата са започнали четирима бизнес треньори, а в Румъния един, като предстои да бъдат наети



още трима. За създаването на структурата, в продължения на месец, в двете страни работи ръководителят на треньорите в България Стефан Колев. В края на октомври компанията

ни проведе и първото обучение на мениджъри от Търговската структура в Румъния в стил Изи Академия, похвали се търговският ни директор в страната Иван Кръстев.

La mulți ani Agentia Galati!*

Офис Галати, един от 15-те офиса на Изи Кредит в Румъния отпразнува рождения си ден!

Easy Times пожелава на колегите крепко физическо и финансово здраве и просперитет в бизнеса!



МАРКЕТИНГ

» от стр. 1

100 на 100 печелиш с Изи Кредит!

Прекрасната инициатива на дирекция „Маркетинг“ започна още на 26 ноември и вече изненада приятно много наши Клиенти, избрали услугите ни. „Много съм доволна и от подаръка и от това, че ни услужват вече няколко пъти и че може да разчитаме на вас. Ще си запазим бутилката вино за коледната трапеза“, каза за Easy Times 37-годишната Ангелина Генова от столич-

ния квартал „Дружба“. Досега Ангелина е изтеглила 4 заема от Изи Кредит за различни нужди на своето семейство и дома си. За празниците пази виното и 60-годишната Атанаска Казанджиева, също от София. Жителката на столичния квартал „Надежда“ е чест клиент на Изи Кредит и ползва парите за обновяване и обзавеждане на жилището си и за текущи нужди.



Нови предложения в каталога Easy Bonus за лоялни клиенти

EasyBonus

Коледни играчки, плюшен Дядо Коледа и кафемашина шварц са новите подаръци, които всеки клиент на Изи Кредит може да си поръча от каталога Easy Bonus, стига да е събрал необходимия брой бонус точки. Каталогът вече има над 18 подаръка, от които клиентите могат да си изберат и зарадват любим човек. От началото на месец декември, клиентите могат да вземат само срещу 700 бонус точки карта за отстъпки Easy Bonus, която предоставя отстъпки и преференциални условия в търговските вериги на партньорите на Изи Кредит. Картата е персонализирана и важи само с представена от притежателя ѝ лична карта. Сред партньорите на Изи Кредит са:

Техномаркет – 5% отстъпка от обявените цени на всички артикули в търговската мрежа на Техномаркет. 3% отстъпка за закупуване на уреди в промоция.

Булстрад – 15% отстъпка за застраховка „Каско Стандарт“ и 10% отстъпка при сключване на имуществена застраховка „Булстрад Бонус Дом“.

Оптики Леонардо – 20% от-

стъпка от обявените цени на всички продукти, които не са в промоция.

Лео Експрес – 10% отстъпка на предлаганите куриерски услуги от фирмата.

Това са само част от партньорите на Изи Кредит, пълна информация може да намерите на

www.easycredit.bg/easybonuspartnersclients

Сезонни предложения

Плюшен Дядо Коледа
Код: 019;
цена: 900 бонус точки

Комплект играчки за елха - 4бр.
Код: 018;
цена: 600 бонус точки

Вентилаторна печка
Код: 014; цена: 1 800 бонус точки

Маслен радиатор
Код: 015; цена: 4 200 бонус точки



ЗА СЛУЖИТЕЛИТЕ

Програма „Таланти“ излъчи първите си отличници

Нов импулс на работното място, летящ рестарт в кариерата и трамплин за още по-голямо развитие. Това осигури и предстои да даде на талантиливи и амбициозни колеги първото издание на програма „Таланти“ – най-интригуващата измежду всички в мотивационната стратегия на Изи Кредит. Програмата вече си има свой първенец – 26-годишната ни колежка от Перник Евгения Владимирова, която е първият „курсист“, преминал успешно през всичките нейни етапи и излъчен на по-висока позиция в компанията (виж историята на Жени по-нататък в текста). Още поне 16 са колежите-отличници на випуска, които също ги очаква скок в кариерата, нови обучения и проекти. Имената им обаче ще бъдат обявени, след като приключат подготовката си окончателно, тъй като броят им може да се увеличи или намали. Сред отличниците има представители и на Търговската структура и на Централен офис. „За тези колеги няма да се жалят средства за подготовка и обучение. На тях им предстоят и сериозни проекти“, информира Нели Дукова от дирекция „Човешки ресурси“, която е един от архитектите на програмата.

В първия етап на програма „Таланти“ се записаха общо 109 колеги. По данни на дирекция „Човешки ресурси“ от тях към ноември подготовката си са продължили 56 – 37 в Търговската структура и 19 в Централен офис. Останалите са отпаднали заради напускане, несправяне със задачите или недостатъчно високи оценки в основната работа. Всички без напусналите компанията, ще имат шанс да участват отново в програмата при следващия подбор през февруари. „Някои от отпадналите разбраха, че това, към което са се насочили, не е тяхната сила и следващия път ще могат да изберат друга сфера, в която да се развиват“, обясни Нели Дукова. От продължаващите в Търговската структура, двадесет и трима ще се развиват в Търговската структура в България, петима – по направление „Международна дейност“ и един в Централен офис. Седем от участниците в програмата вече се развиват на по-високо ниво, но тъй като не са приключили всички етапи на програмата, продължават да са активни участници. На тях ще им се предоставят още задачи и нови обучения. Десет

от колегите в Централен офис ще се развиват в собствената си професионална област, но ще подпомагат и дейността на международните филиали. Участниците в програма „Таланти“ вече преминават през първите си обучения. Трийсет и един служители от Търговската структура бяха обучени на мениджърски компетенции през ноември. Предстоят и курсове по английски в престижни езикови школи. Много от талантиите ще преминат и през индивидуални обучения, в които са

отчетени конкретните им потребности и посоката, в която желаят да се развиват. Предвиждат се курсове по Коучинг и менторство, Управление на проекти, Финансово моделиране в Excel и още много други. За програма „Таланти“ се кандидатства два пъти в годината. Вторият етап на програмата ще започне през февруари. Предстои да се уточни дали акцент отново ще бъде международното развитие на компанията или нещо друго. Така ще се улесни подборът на

участниците. Предимство при разглеждането на документите ще имат тези, които са се насочили към приоритетните за компанията направления, обясниха от дирекция „Човешки ресурси“. През ноември дирекцията стартира и инициатива „Менторство“, чрез която всеки, желаещ да предаде опита си на по-младите и нови колеги, може да направи заявка за участие в инициативата. Програмата „Менторство“ е насочена към работещите в Централен офис.

Евгения Владимирова, най-новият служител в дирекция „Маркетинг“: Програма „Таланти“ е трамплин за развитие в Изи Кредит



Евгения Владимирова е първият отличник на програма „Таланти“, преминал успешно през всички етапи на програмата. Тя е на 26 години и има висше образование по „Журналистика и масмедии“ от УНСС. След две години и половина в Кол центъра, където по думите на преките ѝ ръководители се е справяла чудесно, Жени решава да кандидатства за програма „Таланти“, с идеята да пренасочи развитието си към маркетинга. Изпълнява задачите си отлично и така сбъдва професионалната си мечта, ставайки част от екипа дами, който гради и развива марката Easy Credit. „Нещата при Жени се развиваха много бързо, а програма „Таланти“ се оказа най-подходящият за нея инструмент, чрез който тя получи желаното от нея развитие“, обясни Нели Дукова от „Човешки ресурси“. Сред подкрепилите най-много Жени в избора ѝ е директорът „Оперативни дейности“ Цветан Кръстев. „Жени беше сред най-добрите и лоялните ни служители. Постигаше страхотни резултати като продавач. С преместването ѝ обаче компанията не губи. Сега чрез маркетинговите инициативи тя създава повече работа на колегите си от Кол центъра“, категоричен е Цецо, в чийто надзор е и Кол центъра. Жени печели бързо симпатии и на колегите от дирекция „Маркетинг“. „Любов от пръв поглед. Спечели ни още първия път, в който я видяхме. Лъчезарна и усмихната, тя се справи със задачите си блестящо“, сподели маркетинг директорът Виолета Будева. Според Вили, именно благодарение на програма „Таланти“, Изи Кредит е запазила в редиците си един от добрите си професионалисти.

Как се чувстваш на новата позиция и какви са амбициите ти?

Винаги съм искала да работя в сферата на рекламата и благодарение на програма „Таланти“ това се случи. В момента научавам много нови неща ежедневно. Попаднах в изключителен екип и се чувствам повече от чудесно. Надявам се, че ще науча много и наистина ще бъда един добър маркетингов експерт, продължавайки развитието си в компанията.

Ти си първият служител в Изи Кредит, преминал през всички етапи на програмата. Какви качества и умения се изискват за тази цел?

Мога да кажа, че бях силно мотивирана и имах огромното желание нещата да се получат. Вярвам, че амбицията е именно този силен мотиватор, който те кара постоянно да вървиш напред и да се развиваш с всеки изминал ден.

Какъв съвет и какви пре-

поръки би отправила към колегите, които също имат амбиция да влязат в програмата?

Бих ги посъветвала единствено, ако имат желание за развитие в Изи Кредит, да се включат в програмата, защото за мен тя се оказва изключително полезна и ценна. Освен, че можеш да придобиеш допълнителни знания и компетенции, програмата може да ти осигури по-нататъшно развитие в кариерата.

ПОЛЕЗНО ЗА КРЕДИТНИЯ КОНСУЛТАНТ

Колегите в „Бонус клуб ИАМ“ вече имат преференции в магазините на 9 компании с клубна карта Изи Бонус



Притежателите на клубна карта Изи Бонус, която предоставя отстъпки и преференциални условия при закупуване на услуги и продукти от ТЕХНОМАРКЕТ, Мтел и БУЛСТРАД, вече може да я използват и за отстъпки и преференциални условия в 6 нови вериги:

ОПТИКИ <i>Leonardo</i>	ЛЕОНАРДО оптики	20% отстъпка от цените на продуктите, които не са в промоция
CLEANING TEAM LUX Professional Cleaning Services	ЛУКС фирма за почистване	10% отстъпка от цените на услугите
ЛЕО ЕКСПРЕС	ЛЕО ЕКСПРЕС куриерски услуги	10% отстъпка от цените на куриерските услуги
Travel Art	АРТ ТРАВЕЛ пътувания и закупуване на самолетни билети	преференциални условия
<i>Прецизъ</i> Бижутерия	ПРЕЗИЦЪ бижута	20% отстъпка от цените на продуктите, които не са в промоция
alex	АЛЕКСТОЙС играчки	15% отстъпка от цените на продуктите, които не са в промоция

„Ще направим така, че картата Изи Бонус да си отвоюва незаемимо място в портфейлите на притежаващите я“, дадох думата от дирекция „Маркетинг“. Подробна информация за всички партньори в програмата и отстъпките, които предлагат, можете да намерите на <http://www.easycredit.bg/easybonusepartners>

Наръчник ориентира консултантите за придобивките им в компанията

Книжка-наръчник ще събере цялата информация за това какви възможности предоставя на своите Кредитни консултанти Изи Кредит. Книжката е джобен формат и се нарича „Какво прави ИАМ за своите Кредитни консултанти“. Тя излиза в тираж от 4000 броя, които ще бъдат раздадени по офисите в страната. Авторите – колегите от дирекция „Човешки ресурси“, имат амбицията книжките да се превърнат в поредица и съдържанието им да се обогатява с прибавянето на нови придобивки и привилегии за консултантите.

„Много от Кредитните консултанти не са запознати с това, какви са привилегиите да работиш в Изи Асет Мениджмънт АД и как компанията се грижи за своите служители“, обясни замисъла с книжката Нели Дукова от дирекция „Човешки ресурси“. В наръчника са описани подробно възнаграденията и всички социални придобивки за консултантите – отстъпки в търговски обекти, евтини заеми, застраховки и почивки, достъп до здравен пакет услуги и високодоходоносна спестовна програма. Обяснени са и възможностите за професионално развитие и израстване на ме-

ниджърско ниво.

Копие от наръчника ще получава всеки новоназначен Кредитен консултант. Книжката ще се раздава също на кариерни форуми и фирмени презентации за подбор на персонал. Междувременно започна промоция за Кредитните консултанти със заплатки под 30 лв. Всеки от тях, който до края на годината направи поне 30 лв.



заработка, ще получи допълнително възнаграждение и ваучери за пазаруване. Мениджмънтът ни очаква това да ги подтикне към по-активна работа в навечерието на коледните празници.

НАШИТЕ КЛИЕНТИ

Велика Иванова от Чепеларе, един от най-лоялните ни клиенти:

С Изи Кредит магазинът ми винаги е пълен със стока

Велика, върви ли бизнесът?

Тази година е много трудно. Стоките поскъпнаха. С хиляда лева преди зареждах повече стока. Благодарение на Изи Кредит обаче се справям и щандовете ми винаги са пълни. Още малко ми остава до пенсия, но планирам да си поддържам магазина.

Кога и как започна да си партнираш с Изи Кредит?

Беше може би преди 5 години. Пътувахме за София с една група от Смолян. Една от колегите тогава ми разказа за Изи Кре-

дит. Аз й казах, че в Чепеларе не се предлагат подобни услуги. Тогава тя ми каза, че ще бъде назначен човек още в понеделник. Така се оказах сред първите, ако не и първия клиент на Изи Кредит. Много съм доволна от обслужването. Момичетата, с които работя в компанията, са точни и идват винаги навреме. Аз самата държа да съм точна с погасителните вноски.

Какво бихте казали за Изи Кредит на други хора като вас, които имат малък бизнес?

Нека знаят, че съм много



доволна. Аз така или иначе казвам на всеки мой познат. Някои се плашат малко от лих-

60-годишната Велика Иванова от Чепеларе е един от най-лоялните клиенти на Изи Кредит. До момента е изтеглила 27 кредита от компанията ни. Ползва статут на VIP клиент, което й дава достъп до по-евтини заеми и атрактивни подаръци от каталога Изи Бонус. Велика има магазинче за дамска и мъжка конфекция и със заемите ни зарежда стока за него. Помолихме я да разкаже за партньорството си с Изи Кредит.

Затова си мисля, че всеки трябва да се стреми да стане VIP клиент.

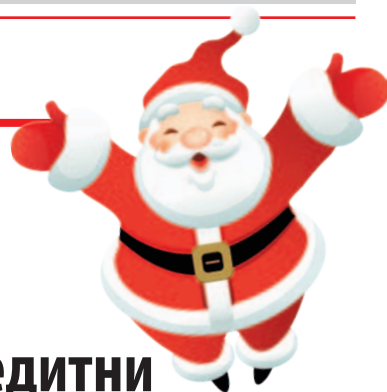


ЛЮБОПИТНО И ЗАБАВНО

Забавни коледни и новогодишни пожелания и късмети

На Коледа и Нова година всички си пожелаваме здраве, щастие и късмет. Защо обаче да не си пожелаем и неща, на които мнозина от нас, ако не явно, то поне тайничко, се надяват. Например: ...парички, нова кола, повишение в работата и на заплатата, но по-малко работа, да се оженим за красива жена/богат мъж, екзотична екскурзия, любовна авантюра, печалба от тотото и т.н. Предлагаме ви забавни и провокативни коледни пожелания и късмети за новогодишната баница.

Ако някоя вечер дебел, дългобрад старец влезе през прозореца и те открадне, не се притеснявай, просто казах на дядо Коледа, че те искам за подарък!!! Много щастие с любимия човек!	Едно нестихващо веселие ще бъде твоето ежедневие.
През новата година, лъскава нова кола в гаража, за чужбина да стягаш багажа. Успешен бизнес да стартираш и да се забавляваш да не спиращ.	Най-голямата награда - здравето на теб се пада.
Пожелавам ти Новата година да те дари със здравето на планините, с младостта на горите с на всички банки парите.	Навред ще си добре приет, защото паднал ти се е големият късмет за нова година!
Щастие, любов и късмет нека следват те навред и виетлемската звезда нека те засипе с чудеса! С радост, здраве и пари, нека Господ те дари!	Любов необяснима през цялата нова година!
За Новата година - здраве до амина, шарени торбички, пълни със парички, и гърненце с мед - да е на късмет!	Увеччани с успех дела - за награда - нова кола!
Нека не броим дните и много да са ни парите! Нека да живеем лудо и всеки ден да бъде чудо! Нека зло под камък спи и по вода да ни върви! Честита Нова Година!	Джакпот изтегли днес - ще караш Мерцедес!
Нека здраве, щастие, късмет да те съпътстват занапред! Много радост и пари - по вода да ти върви! От любов да си пиян и винаги засмян! Весели празници!	Любов сърцето ти ще грее, когато зима преспи вее.
Очаква те радост голяма - билети до Париж за двама!	В професията се издигааш. Запитай се, докъде искаш да стигааш.
Колкото звездички в небето, толкова парички в портмонето.	Пише ти се сватба голяма, пада ти се зестра мечтана.
Дъжд ще те вали от всякакви пари!	Не мисли за проблеми, от тотото ще имаш печалби големи.
Годината ти е добра - пътуване до тайнствена страна!	Честити ще са дните, славата те следва по петите.
Заслужи го, няма съмнение, ще получиш скоро повишение.	Здрава пролет, влюбено лято, успешна есен, късметлийска зима. Щедра година!
Много нови имоти, закупени с наследствени банкноти.	Цял чувал с късмет за успехи безчет!
	От тотото шестцица за ново БМВ 8-ца!
	Работи на пълни обороти, ще получиш евро банкноти!
	Една богата нова година ще яхне твоята гърбина!
	Мистериозни изпълнения ще бъдат последвани от валутни постъпления.



Кредитни консултантки написаха две нови поеми

Колегите Кредитни консултантки, обучаващи в Изи Академия, явно ще издават скоро стихосбирка. Две колежки от софийските офиси написаха поредни поеми. Роси Стаменова от офис Красна поляна и Боряна от офис Център посветиха няколко реда на Бизнес тренъора Параскева Любомирова, която за пореден път ги вдъхнови с мотивиращо обучение. Насладете им се:

Нашата мисия е да помагаме на хората.
Предоставяме бързи, лесни и удобни кредити,
ходейки.
На хиляди хора помогнахме, с нашите усилия всички
трогнахме.
Изи Кредит е пирамида от богатство, не заради
материалните блага,
а заради колектива, който допринася да съчетаем
полезно с приятно.
Развивайки се, ние пишем история.
Винаги ще има какво ново да научим,
А Пепа приятелски ръка подава на всеки,
за да го обучи.
Тя вярва в нас, дори когато ние се съмняваме.
Има ли въпрос към нея го задаваме.
Да покажем най-доброто, като мислим дългосрочно.

Боряна от офис Център, София

Ситуацията да стана в седем
ми се стори нелепа.
Станах до Люлин навреме,
обучението водеше Пепа.
Тъкмо материалът ми се стори лесен,
когато групата от Перник пристигна с песен.
Обучението продължи
и до извода стигнахме всички,
че хората имат нужда от парички.
Както винаги, закачка трябва да има
и на мен се падна да напиша рима.

Роси Стаменова от офис Красна поляна, София



0700 18 100

София 1324; жк. Люлин, бул. Джавахарлал Неру 28,
Силвър център, офис 51; тел: 02/ 92 77 351, 0700 18 100; e-mail: office@easycredit.bg

EasyCredit
www.easycredit.bg